
未來計劃及[編纂]

未來計劃

有關我們未來計劃的詳細說明，請參閱「業務 — 業務戰略」一節。

[編纂]理由

我們的主要業務目標是在天津及中國其他地區的工程施工業中增加更多市場份額，將我們的業務擴展到工程施工業的更多細分領域，並進一步加強我們的市場地位。我們的董事認為[編纂]有助於實現我們的業務目標，原因如下。

- 董事認為，本文件「業務 — 業務戰略」中所述我們未來的擴張計劃屬資本密集型。[編纂]將通過[編纂]新[編纂]為本集團提供額外的股權融資渠道。董事相信，股權融資、債務融資及內部資源的結合將提供平衡及合適的資本結構，以支持本集團的長期增長。尤其是，董事已考慮股權融資相對於債務融資的以下優勢，為我們的擴張計劃提供資金。
 - (a) 於往績記錄期間，我們的營運資金主要來自經營活動所產生的現金流量以及我們的現金及銀行結餘，因為我們作為私人公司集團，倘並無本公司及／或控股股東的擔保，將難以按商業上可接受的條款取得銀行借款。董事認為，依賴涉及控股股東、執行董事及其各自聯繫人提供的個人擔保及／或抵押品以及控股股東墊款的債務融資不符合本集團的利益。
 - (b) 股權融資是一種比債務融資更可行的集資方式，為本集團的長遠未來計劃撥資，因為金融機構可能會要求將大量存款、證券及物業質押，作為獲得債務融資的條件，而我們可能會受到相關債務工具所載的各種契諾的限制，該等契諾可能會限制我們獲得額外融資、進行業務活動及派發股息。此外，與需要不時進行再融資的債務融資相比，股權融資的長期性更有利於滿足本集團的長期發展需求。
 - (c) [編纂]將拓寬本集團的資本基礎，並為本集團提供平台，以經常性方式籌集資金（不限於將於[編纂]籌集的[編纂]淨額），為我們未來的業務擴張及長期發展提供資金。

未來計劃及[編纂]

- 鑒於上市公司須在公告、財務披露及企業管治方面持續遵守監管規定並為我們的客戶及潛在客戶提供透明度，[編纂]狀態將提高我們的企業形象及知名度，並使本集團在工程施工項目招標時更受客戶青睞。
- [編纂]將為本集團提供進入資本市場的平台，以便未來通過以下方式進行二次融資：發行(i)股份或(ii)債務證券，視乎資本需求當時的市況而定，從而在機會出現時支持本集團的進一步擴張計劃(本文件所述的未來計劃除外)。此外，與民營實體相比，上市實體一般更容易獲得銀行融資，董事認為，[編纂]地位將使我們能夠在中國及香港以相對有利的條款獲得銀行融資槓桿效應。
- [編纂]將使我們能夠增強員工的激勵及承諾。作為一家工程施工服務提供商，經驗豐富、高素質的員工對我們的業務運營及未來發展至關重要。成為一家上市公司可提高知名度及公眾認知度，並有助於我們吸引、招聘及留住我們寶貴的管理人員、員工及熟練的專業人員，以提供額外推動力；及
- 與[編纂]前私人持有股份的有限流通量相比，[編纂]將可使股份於聯交所自由[編纂]，提高股份的流通量。因此，董事認為，[編纂]將擴大及多元化我們的股東基礎，並可能使股份[編纂]具有高流通量之市場。

[編纂]

假設[編纂]為每股[編纂]港元(即本文件所述[編纂]範圍的中位數)，於扣除[編纂]及佣金以及我們因[編纂]而應付的估計開支後及假設[編纂]未獲行使，我們估計我們將收到的[編纂]約為[編纂]港元。

倘[編纂]獲悉數行使及假設[編纂]為每股[編纂]港元(即本文件所述[編纂]範圍的中位數)，我們將收到的額外[編纂]約為[編纂]港元。

倘[編纂]釐定為每股[編纂]港元(即本文件所述[編纂]範圍的上限)並假設[編纂]未獲行使，則我們將會收到額外[編纂]約[編纂]港元。

倘[編纂]釐定為每股[編纂]港元(即本文件所述[編纂]範圍的下限)並假設[編纂]未獲行使，則我們收到的[編纂]將減少約[編纂]港元。

未來計劃及[編纂]

假設[編纂]未獲行使及[編纂]定為每股[編纂]港元(即本文件所述[編纂]範圍的中位數)，我們擬按下列用途及金額使用[編纂]：

[編纂]金額	[編纂]
(i) 估計[編纂]的約[編纂]%或[編纂]港元(相當於約人民幣[編纂]元)	為潛在項目的前期成本提供資金
(ii) 估計[編纂]的約[編纂]%或[編纂]港元(相當於約人民幣[編纂]元)	在天津以外的地區設立當地分支機構，並將我們的業務網絡拓展至更多中國城市
(iii) 估計[編纂]的約[編纂]%或[編纂]港元(相當於約人民幣[編纂]元)	提升我們的研發能力，包括(a)購買硬件及設備以升級及改進捷效系統；(b)招聘有能力且具競爭力的專業人才領導我們的研發活動；及(c)採購軟件以升級及改進捷效系統功能
(iv) 估計[編纂]的約[編纂]%或[編纂]港元(相當於人民幣[編纂]元)	收購或投資其他專注於石化工程、新能源工程或新城市基礎設施建設的建築公司，該等公司持有承接有關工程的相關許可證或資質
(v) 估計[編纂]的約[編纂]%或[編纂]港元(相當於約人民幣[編纂]元)	用於營運資金及一般企業用途

本文件為草擬本，所載資料並不完整，並可能會作出修訂，閱覽資料時須一併細閱本文件封面「警告」一節。

未來計劃及 [編纂]

我們擬按照下列時間表使用 [編纂] 的 [編纂]。

目的	使用 [編纂] 的預期時間表				總計 (百萬港元)
	截至2024年 6月30日 止六個月 (百萬港元)	截至2024年 12月31日 止六個月 (百萬港元)	截至2025年 6月30日 止六個月 (百萬港元)	截至2025年 12月31日 止六個月 (百萬港元)	
	(i) 為潛在項目的前期成本提供資金	[編纂]	[編纂]	[編纂]	
(ii) 在天津以外的地區設立當地分支機構，並將我們的業務網絡拓展至更多中國城市	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
(iii) 提升研發能力	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
(iv) 收購或投資其他專注於石化工程、新能源工程或新城市基礎設施建設的建築公司，該等公司持有承接有關工程的相關許可證或資質	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
(v) 用於營運資金及一般企業用途	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]
總計	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]	[編纂]

我們動用 [編纂] 的計劃詳情如下：

- (i) 估計 [編纂] 的約 [編纂] % 或 [編纂] 港元 (相當於約人民幣 [編纂] 元)，將用於為我們潛在項目的前期成本提供資金。

根據本集團與客戶訂立的工程施工合約，我們有權於完成工程施工合約所載重要進度指標時向客戶收取進度付款，或定期收取進度付款，這將使我們能夠按照我們所執行工程的經計量總值的協定百分比開始開具發票。於往績記錄期間，我們通常於工程施工項目的初始階段 (即我們開始產生前期成本與我們首次向客戶收取進度付款之間的時間，「前期期間」) 產生大量前期成本金額，主要包括原材料消耗成本及勞務分包成本，且佔相關項目總合約價值不少於 20.0% (「前期成本比率」)。於往績記錄期間，我們通常以營運資金支付該等前期成本，且於前期期間，我們

未來計劃及[編纂]

項目的該等資金需求通常會限制我們承接更多大型項目，該等項目通常需要更多前期成本。根據弗若斯特沙利文的資料，有關開具發票及付款安排為中國建築行業的常見慣例。

董事認為，鑒於我們大部分項目於往績記錄期間的工期均少於一年，將[編纂]分配至手頭工程施工項目或已提交標書的潛在工程施工項目並不實際，原因是該等項目的前期開支一般預期於預期[編纂]前產生及支付。因此，董事會擬分配我們估計[編纂]約[編纂]%或[編纂]港元（相當於約人民幣[編纂]元），以為日後我們潛在工程施工項目於前期期間的前期成本提供資金。我們認為，我們的潛在項目與我們過往工程施工項目的性質及工程施工類型相似，並經我們的項目識別及篩選程序甄選。我們的董事及管理層致力監察中國建築行業的市場動態，並把握有益於本集團擴張的商機，竭盡所能為本公司贏取有利可圖的高品質項目。

- (ii) 我們的估計[編纂]約[編纂]%或[編纂]港元（相當於約人民幣[編纂]元）將會用於在天津以外的地區設立當地分支機構，並將我們的業務網絡拓展至更多中國城市。

於往績記錄期間，我們的總部設於天津，業務營運主要在天津進行。儘管於往績記錄期間，我們的大部分項目均在天津進行且絕大部分收入來自天津，但於往績記錄期間，我們亦參與除天津以外的城市（如西安、南昌及貴陽）的項目投標並中標。根據我們過往在天津以外地區承接工程施工項目的經驗，董事認為，本公司把握當地商機，進一步擴大業務版圖，在中國更多城市建立業務網絡，將屬有利且可行之舉。考慮到陝西、江西及貴州省的工程施工行業的市場規模及預期增長（見本文件「行業概覽 — 中國及天津市市政公用工程行業概況 — 天津以外其他地區工程施工行業的市場規模」一節），董事認為，我們應於該等省份實施我們的擴張計劃，以把握當地有利商機。因此，我們或會於西安、南昌及貴陽設立當地分支機構或代表辦事處，以便於與該等省份及其周邊地區的客户溝通，更好地了解其服務需求，並向其提供及時及響應迅速的服務。

本文件為草擬本，所載資料並不完整，並可能會作出修訂，閱覽資料時須一併細閱本文件封面「警告」一節。

未來計劃及[編纂]

我們的董事認為，在相關城市設立分支機構或代表辦事處的資金需求主要來自租賃辦公場所、招聘當地員工及行政費用。

	截至2024年 12月31日止年度 人民幣千元	截至2025年 12月31日止年度 人民幣千元
西安分支機構		
薪金	742	2,283
租金	56	96
改造	100	—
其他行政開支	350	600
小計	1,248	2,979
南昌分支機構		
薪金	530	2,111
租金	40	96
改造	100	—
其他行政開支	250	600
小計	920	2,807
貴陽分支機構		
薪金	424	2,024
租金	32	96
改造	100	—
其他行政開支	200	600
小計	756	2,720
分支機構4		
薪金	—	1,680
租金	—	96
改造	—	100
其他行政開支	—	600
小計	—	2,476
總計(人民幣千元)	2,924	10,982
總計(相當於千港元)	3,216	12,080

未來計劃及[編纂]

我們於截至2024年12月31日止年度擬動用約人民幣[編纂]元(相當於約[編纂]港元)在西安、南昌及貴陽設立分支機構，且於截至2025年12月31日止年度擬動用約人民幣[編纂]元(相當於約[編纂]港元)在西安、南昌及貴陽設立分支機構，並在其他有利於本集團抓住當地機遇的地區設立分支機構。

我們計劃設立西安、南昌及貴陽分支機構，是因為我們在陝西省、江西省及貴州省發展建築業務的潛力，而西安、南昌及貴陽為該等省份的主要城市。

西安、南昌及貴陽的當地經濟、市場狀況及當地政府利好政策

除陝西省、江西省及貴州省的當地經濟狀況外，載於下文「行業概覽 — 中國及天津市市政公用工程行業概況 — 天津以外其他地區工程施工行業的市場規模」一節的該等省份的市場狀況及當地政府利好政策乃西安、南昌及貴陽各自的市場及行業數據：

1. 西安、南昌及貴陽的當地經濟

根據弗若斯特沙利文的資料，天津自2018年至2022年的名義GDP及人均名義GDP的複合年增長率分別為5.1%及5.7%，並預計繼續分別按4.6%及5.3%的複合年增長率穩定增長。與天津相比，西安、南昌及貴陽的宏觀經濟複合年增長率(如名義GDP及人均名義GDP)表現出較高或相當的增長：

- **西安**：西安自2018年至2022年的名義GDP及人均名義GDP的複合年增長率分別為7.8%及5.0%，並預計繼續分別按5.7%及4.3%的複合年增長率增長。
- **南昌**：南昌自2018年至2022年的名義GDP及人均名義GDP的複合年增長率分別為8.9%及6.7%，並預計繼續分別按6.9%及9.2%的複合年增長率增長。
- **貴陽**：貴陽自2018年至2022年的名義GDP及人均名義GDP的複合年增長率分別為7.2%及5.6%，並預計繼續分別按5.9%及5.4%的複合年增長率增長。

考慮到西安、南昌及貴陽的經濟增長，董事認為該等地區將會有發展機會。

未來計劃及[編纂]

2. 西安、南昌及貴陽工程施工市場的市場狀況

西安、南昌及貴陽的工程施工行業於過往數年已實現較天津更高的增長，並預計未來數年繼續增長。根據弗若斯特沙利文的資料，南昌、西安及貴陽工程施工行業的產值自2018年至2022年的複合年增長率分別為11.3%、11.4%及11.4%，高於同期天津工程施工行業5.8%的複合年增長率。預計南昌、西安及貴陽工程施工行業的產值自2022年至2027年分別按7.8%、7.6%及7.8%的複合年增長率增長，其各自均高於同期天津工程施工行業5.2%的複合年增長率。

下文載列相關城市的競爭格局：

- **西安**：於2022年西安的工程施工行業產值為人民幣6,001億元。於2022年，西安建築企業約1,400家。西安工程施工行業高度分散。按2022年西安所有民營建築公司的工程施工收入計算，五大建築公司合計市場份額不足12%。西安的固定資產投資總額於2018年至2022年以2.7%的複合年增長率增長，並預期於2022年至2027年以2.6%的複合年增長率增長。
- **南昌**：於2022年南昌的工程施工行業產值為人民幣5,590億元。於2022年，南昌建築企業約1,300家。南昌工程施工行業高度分散。按2022年南昌所有民營建築公司的工程施工收入計算，五大建築公司合計市場份額不足15%。南昌的固定資產投資總額於2018年至2022年以9.2%的複合年增長率增長，並預期於2022年至2027年以6.8%的複合年增長率增長。
- **貴陽**：於2022年貴陽的工程施工行業產值為人民幣3,149億元。於2022年，貴陽建築企業約500家。貴陽工程施工行業高度分散。按2022年貴陽所有民營建築公司的工程施工收入計算，五大建築公司合計市場份額不足7%。貴陽的固定資產投資總額於2018年至2022年複合年增長率為-1.9%，並預期於2022年至2027年以2.7%的複合年增長率增長。

未來計劃及[編纂]

3. 西安、南昌及貴陽工程施工市場和政府利好政策

中國當地政府當局一直實施多項利好政策，以促進相關城市工程施工行業的增長：

- **西安**：根據西安市住房和城鄉建設局於2023年5月發佈的《西安市優化建築市場營商環境二十四條措施》，該政策主要旨在推動西安建築行業高品質發展，支持企業轉型升級，聚焦持續提升建築市場環境，包括搭建涵蓋「工程施工、監理、勘察及設計」的住房和城鄉發展信用平台，定期發佈建築公司信用風險等級。
- **南昌**：於2022年，江西省住房和城鄉建設廳發佈《關於住房城鄉建設領域落實強省會戰略支持南昌城市高品質發展的若干政策措施》。該政策旨在大力發展壯大建築業，支持綜合實力強、品牌知名度高的建築企業在南昌設立總部或地區總部。對於在南昌設立附屬公司的公司，有關公司不受准入等級限制，可直接申請建築業二級資質，設有申請核准「綠色通道」。此外，根據南昌市人民政府於2023年2月發佈的《關於推進南昌市建築業高品質發展的若干措施的通知》，提升南昌建築企業的競爭力，促進建築業高品質發展，充分發揮建築業對全市經濟社會發展的帶動作用。具體措施包括(其中包括)支持建築企業進入基礎設施建設領域；支持聯合體投標機制；引導建築業發展；積極推廣工程項目總承包模式；及大力發展裝配式建築產業。

未來計劃及[編纂]

- **貴陽**：根據貴陽市人民政府於2023年8月發佈的《貴陽市促進建築業高品質發展若干措施的通知》，支持建築企業做大做強，鼓勵社會投資項目優先選擇具較強社會責任感的建築企業，旨在為其他企業發揮示範作用，持續優化工程施工項目審批管理系統並深化工程施工項目審批制度改革。

4. 西安、南昌及貴陽的市場機遇以及我們擁有一級石化工程施工資質的優勢

根據弗若斯特沙利文資料，擁有石化工程施工一級資質為本集團的一項重要競爭優勢，原因為其令本集團從不具備該資質的其他市場參與者中脫穎而出。在陝西省、江西省及貴州省，相關建築公司十分稀缺。根據弗若斯特沙利文資料，

- 總部在陝西省的建築企業中，擁有石化工程施工一級資質的不超過30家，佔2022年陝西省建築企業總數的約0.7%；
 - 總部在江西省的建築企業中，2022年僅有極少數(不到0.1%)的建築企業擁有石化工程施工一級資質；及
 - 總部在貴州省的建築企業中，擁有石化工程施工一級資質的不超過5家，佔2022年貴州省建築企業總數的約0.1%。
- (iii) 估計[編纂]的約[編纂]%或[編纂]港元(相當於約人民幣[編纂]元)將用於提升我們的研發能力。於往績記錄期間，本公司一直被認證為高新技術企業，而此認證將要求我們在研發活動中持續投資，以提升我們的研發實力，包括(a)採購硬件及設備以升級及改進捷效系統；(b)招聘具有競爭力且有人才領導我們的研發活動；及(c)採購軟件以升級及改進捷效系統功能。

未來計劃及[編纂]

- (a) 我們的估計[編纂]約[編纂]%或[編纂]港元(相當於約人民幣[編纂]元)將會用於採購硬件及設備以升級及改進捷效系統。

升級我們的捷效系統需要輸入並集成兼容的硬件及設備，以不斷優化其功能。我們認為以下設備及硬件對我們捷效系統的未來升級及改進至關重要：

- 智能硬件：我們擬將捷效系統整合入若干類型的智能硬件，如智能地磅（可對貨車裝載的原材料進行秤重並將相關數據傳輸至捷效系統的雲服務器後，進一步進行數據處理）；與智能地磅相兼容的運輸工具；智能安全頭盔（可實現（其中包括）實時定位追蹤我們的工人，並在工人於建築工地脫下安全頭盔時自動發出警報）；及將在建築工地門前安裝面部識別設備（可監察工人的未經授權進入或打卡情況）。董事認為，捷效系統與智能硬件的整合有利於捷效系統應用於更多工程施工流程，提升計量準確性並減少地盤監察產生的員工成本。
- 互聯網通訊設備：由於前述智能硬件的運行需要互聯網環境，因此我們擬對有關智能硬件裝配物聯網數據卡，方便智能硬件接入捷效系統並將不同工程施工流程採集的相關數據同步傳輸至雲服務器。
- 彈性計算服務：於我們的工程施工流程中採用智能硬件以及更多數據獲得採集後，我們將須租用更多雲服務器以提升我們的數據儲備及計算能力，而此將最終提升捷效系統的運行性能。

董事相信，透過整合上述硬件及設備，我們工程施工管理軟件捷效系統將更加靈活、高效及精準，而此將進一步改善我們的業務運營和財務表現，因此有關採購將符合本集團利益。我們的董事按第三方供應商的報價、過往採購價和市場現行價格對上述硬件及設備的成本進行估計，並認為根據我們營運

未來計劃及[編纂]

需求採購硬件及設備合乎商業行為，並已考慮到捷效系統的應用和使用需求。

- (b) 我們的估計[編纂]約[編纂]%或[編纂]港元(相當於約人民幣[編纂]元)將會用於招聘及挽留有能力且具競爭力的專業人才以領導我們的研發活動。

我們擬招聘大約三到五名具有軟件開發及建築行業相關背景及資質且經驗豐富的專業人員，因為我們的研發活動主要包括我們捷效系統未來的升級及改進，要求我們的研發人員不僅要具備軟件開發方面的相關技能，還要深入瞭解我們的工程施工過程以及我們在項目不同階段可能遇到的困難。我們的董事認為，即將招聘的相關專業人員將會在我們的研發團隊中發揮關鍵作用，領導我們的研發活動。擬招聘的研發專業人員的月薪可能介乎人民幣40,000元至人民幣60,000元不等，將參考各種因素釐定，包括(其中包括)(a)我們所要求的額外經驗、資質及個人素質；(b)具備所需經驗、資質及個人素質的候選人的現行平均市場薪資水平；及(c)該等技術人員的可用性及我們研發活動的當時需求。

- (c) 我們的估計[編纂]約[編纂]%或[編纂]港元(相當於約人民幣[編纂]元)將用於採購軟件以升級及改進捷效系統功能。

於往績記錄期間，我們於日常運營中應用捷效系統，且捷效系統在工程施工項目的不同階段發揮關鍵作用。有關我們的捷效系統在工程施工項目中的使用和應用詳情，請參閱本文件「業務 — 知識產權 — 我們的捷效系統」一節。我們擬進一步升級和改進捷效系統功能，不僅與智能硬件和設備進行整合，同時對其自身編程和算法進行優化。因此，我們擬獲得整合開發環境，我們的研發人員能夠在現成的軟件開發基礎設施的協助下更高效提升捷效系統的編碼並設立新功能。我們亦擬獲得適用於手機的整合開發環境，以協助研發人員更高效地升級捷效系統的移動版本。

未來計劃及[編纂]

董事認為，經升級的捷效系統將進一步增強我們的競爭力，提升我們的服務質量並更好管控成本；此外，增強功能後的捷效系統可向更多的建築行業市場用戶推廣使用，最終使我們的捷效系統在未來更加商業化及盈利。

- (iv) 估計[編纂]的約[編纂]%或[編纂]港元(相當於約人民幣[編纂]元)將用於收購或投資於其他專注於石化工程、新能源工程或新城市基礎設施建設，並持有承接有關工程的相關許可證或資質的建築公司。

根據弗若斯特沙利文報告，《國民經濟和社會發展「十四五」規劃(2021–2025)》載明，中國政府計劃加快中國基礎設施建設。鑒於相關市場的預期增長及政策利好，我們擬開拓新能源以及新城市基礎設施建設等領域的工程施工業務，以及進一步擴展石化工程。我們擬收購專注於石化工程、新能源工程或新城市基礎設施建設的建築公司，該等公司持有承接有關工程的相關許可證或資質。截至最後可行日期，我們並無確定或承諾使用[編纂]的任何收購目標。[編纂]的建議分配(即[編纂]估計[編纂]的[編纂]%或[編纂]港元，假設[編纂]為每股[編纂]港元(即本文件所述每股建議[編纂]範圍的中位數))，乃參考(i)我們在目標工程施工分部的擴張計劃；及(ii)下文所述我們的收購及投資準則，包括但不限於承接相關工程施工項目所需的許可證及／或資質而釐定。

儘管截至最後可行日期，我們尚未確定任何合適的目標，但我們已經確定評估潛在目標的標準。我們擬收購或投資以下目標公司：(i)在西安、南昌或貴陽專注於石化工程、新能源工程及新城市基礎設施建設且最近期財務年度收入總額約人民幣20.0百萬元的建築公司；(ii)具備承接相關工程施工項目所需的許可證或資質；及(iii)擁有信譽良好的品牌和良好的企業形象，並無重大負面新聞或關於物業管理服務不滿意、負面信用記錄、債務糾紛、行政處罰或未決法律訴訟和糾紛的報道。

未來計劃及[編纂]

在釐定是否進行收購時，我們亦將考慮其他風險因素，包括隱性責任、行政處罰、未決法律訴訟和糾紛。因此，我們預期通過(i)在不同的工程施工項目之間共享業務聯繫、商機及其他地方資源，(ii)通過在同一地區進行集中採購及人力協調來降低成本並實現規模經濟，及(iii)在本集團內分享當地監管、文化和商業環境方面的經驗，從而在目標公司與本公司的工程施工業務間創造協同效應。根據弗若斯特沙利文報告，於2022年，西安、南昌及貴陽分別約有300家、300家及100家目標公司，均符合本集團的上述甄選標準。我們的董事亦預計，我們的收購及投資將有助於本公司於我們擬設立當地分支機構的城市設立其業務據點。

- (v) 估計[編纂]約[編纂]%或[編纂]港元(相當於約人民幣[編纂]元)將用作營運資金及一般企業用途。

倘所釐定[編纂]低於或高於指示性價格範圍的中位數，則分配至上述用途的[編纂]將按比例進行調整。因[編纂]獲行使而收取的任何額外[編纂]將按比例分配至上述用途。

倘我們於按上述用途動用[編纂]或按上述用途分配[編纂]方面出現任何重大變動，我們將刊發正式公告。

倘[編纂]並未即時用於上述用途，我們擬將該等[編纂]存放於香港及中國的持牌商業銀行及／或其他認可金融機構(定義分別見證券及期貨條例及中國法律)開設的短期計息賬戶。

倘上述[編纂]用途出現任何重大變動，我們將刊發公告。