

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致之任何損失承擔任何責任。

AU STAR

奧星

Austar Lifesciences Limited

奧星生命科技有限公司

(於開曼群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：6118)

**截至2024年6月30日止六個月之
中期業績公告**

本集團財務摘要

	截至6月30日止六個月	
	2024年	2023年
	人民幣千元	人民幣千元
	(未經審核)	(未經審核及 經重列)
收入	700,919	919,457
毛利	145,417	186,933
除所得稅前溢利／(損失)	9,186	(6,394)
來自持續經營業務的本公司擁有人應佔溢利／ (損失)	5,877	(7,379)
毛利率	20.75%	20.33%
來自持續經營業務的每股基本盈利／(損失) (附註)	人民幣0.01元 (人民幣0.01元)	
來自持續經營業務的每股攤薄盈利／(損失) (附註)	人民幣0.01元 (人民幣0.01元)	
	於2024年 6月30日	於2023年 12月31日
	人民幣千元	人民幣千元
	(未經審核)	(經審核)
資產總額	2,136,820	2,158,972
資產淨額	780,630	775,473
資產負債比率	37.0%	39.2%

附註：每股盈利／(損失)乃根據截至2024年及2023年6月30日止六個月各期間的本公司擁有人應佔溢利／(損失)及期內股份加權平均數計算。本公司於截至2024年及2023年6月30日止六個月並無攤薄普通股。

中期業績

奧星生命科技有限公司(「本公司」或「奧星」，連同其附屬公司，「本集團」)董事(「董事」)會(「董事會」)公佈本集團截至2024年6月30日止六個月(「回顧期內」)的未經審核中期簡明合併業績，連同2023年同期的比較數字如下：

中期簡明合併損益表

	附註	截至6月30日止六個月	
		2024年 人民幣千元 (未經審核)	2023年 人民幣千元 (未經審核 及經重列)
持續經營業務			
收入	3	700,919	919,457
銷售成本		<u>(555,502)</u>	<u>(732,524)</u>
毛利		145,417	186,933
銷售及市場推廣開支		(63,937)	(92,191)
行政開支		(51,209)	(80,151)
金融資產及合同資產之淨撥回／(減值損失)		2,300	(5,479)
研發開支		(23,468)	(27,465)
其他收入		8,754	4,185
其他(損失)／收益－淨額	4	<u>(603)</u>	<u>8,659</u>
經營溢利／(損失)		17,254	(5,509)
財務收入	5	1,545	1,852
財務成本	5	<u>(9,294)</u>	<u>(6,763)</u>
財務成本－淨額		(7,749)	(4,911)
應佔使用權益法核算的投資之淨(損失)／溢利		<u>(319)</u>	<u>4,026</u>
除所得稅前溢利／(損失)		9,186	(6,394)
所得稅開支	6	<u>(4,997)</u>	<u>(1,939)</u>
來自持續經營業務的期內溢利／(損失)		4,189	(8,333)
已終止經營業務			
來自已終止經營業務的期內損失	7	<u>—</u>	<u>(63,853)</u>
期內溢利／(損失)		4,189	(72,186)

中期簡明合併損益表(續)

	截至6月30日止六個月		
	附註	2024年 人民幣千元 (未經審核)	2023年 人民幣千元 (未經審核 及經重列)
本公司擁有人應佔期內溢利／(損失)：			
– 來自持續經營業務		5,877	(7,379)
– 來自已終止經營業務		–	(32,565)
本公司擁有人應佔期內溢利／(損失)		<u>5,877</u>	<u>(39,944)</u>
非控制性權益應佔期內損失：			
– 來自持續經營業務		(1,688)	(954)
– 來自已終止經營業務		–	(31,288)
非控制性權益應佔期內損失		<u>(1,688)</u>	<u>(32,242)</u>
期內溢利／(損失)		<u><u>4,189</u></u>	<u><u>(72,186)</u></u>
每股盈利／(損失)	8		
來自持續經營及已終止經營業務			
– 基本及攤薄(人民幣)		0.01	(0.08)
來自持續經營業務			
– 基本及攤薄(人民幣)		<u>0.01</u>	<u>(0.01)</u>

中期簡明合併損益及其他綜合收益表

	截至6月30日止六個月	
	於2024年 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 人民幣千元 (未經審核 及經重列)
期內溢利／(損失)	4,189	(72,186)
其他綜合收益／(開支)		
將不會重新分類至損益的項目：		
由功能貨幣換算為呈列貨幣的匯兌差額	3,148	13,871
其後可能會重新分類至損益的項目：		
海外業務換算產生的匯兌差額	(1,537)	(14,507)
應佔使用權益法核算的投資之 其他綜合(開支)／收益	(893)	3
期內其他綜合收益／(開支)，扣除稅項	718	(633)
期內綜合收益／(開支)總額	<u>4,907</u>	<u>(72,819)</u>
以下人士應佔綜合收益／(開支)總額：		
– 本公司擁有人	6,708	(36,849)
– 非控制性權益	(1,801)	(35,970)
	<u>4,907</u>	<u>(72,819)</u>
本公司擁有人應佔綜合收益／(開支)總額：		
– 來自持續經營業務	6,708	(1,320)
– 來自已終止經營業務	–	(35,529)
	<u>6,708</u>	<u>(36,849)</u>

中期簡明合併財務狀況表

	附註	於2024年 6月30日 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 人民幣千元 (經審核)
資產			
非流動資產			
物業、廠房及設備		314,540	320,243
使用權資產		123,368	123,609
無形資產		40,094	42,471
遞延稅項資產		16,050	16,720
使用權益法核算的投資		79,272	82,110
非流動資產總額		573,324	585,153
流動資產			
存貨		251,352	243,160
合同資產		650,289	642,906
貿易應收款項及應收票據	10	368,724	351,783
預付款項及其他應收款項		107,611	117,237
已抵押銀行存款		45,537	36,378
初始期限超過三個月的定期存款		–	10,000
現金及現金等價物		139,983	163,765
		1,563,496	1,565,229
分類為持有待售的資產		–	8,590
流動資產總額		1,563,496	1,573,819
資產總額		2,136,820	2,158,972
權益			
本公司擁有人應佔權益			
股本		4,071	4,071
儲備		384,479	383,648
留存溢利		391,171	385,294
		779,721	773,013
非控制性權益		909	2,460
權益總額		780,630	775,473

中期簡明合併財務狀況表(續)

		於2024年 6月30日 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 人民幣千元 (經審核)
負債			
非流動負債			
租賃負債		48,820	52,138
長期借款	12	75,534	110,848
遞延收入		165	341
遞延稅項負債		39,436	37,843
其他金融負債		4,609	4,642
非流動負債總額		168,564	205,812
流動負債			
貿易及其他應付款項	11	611,354	663,436
合同負債		244,237	180,190
當期所得稅負債		3,019	848
短期借款	13	225,716	255,313
長期借款的即期部分	12	85,020	64,520
租賃負債		18,280	13,380
流動負債總額		1,187,626	1,177,687
負債總額		1,356,190	1,383,499
權益及負債總額		2,136,820	2,158,972

中期簡明合併財務資料附註

1. 一般資料

奧星生命科技有限公司(「**本公司**」)，連同其附屬公司統稱「**本集團**」於2014年1月9日在開曼群島註冊成立為一間獲豁免有限公司。本公司註冊辦事處地址為Cricket Square, Hutchins Drive, P.O. Box 2681, Grand Cayman KY1-1111, Cayman Islands。

本公司為投資控股公司。其附屬公司主要在中華人民共和國(「**中國**」)從事向製藥企業及研究機構提供一體化工程解決方案，以及製造及分銷製藥設備及耗材。本公司的最終控股公司為楷瑞控股有限公司(一間於英屬維爾京群島(「**英屬維爾京群島**」)註冊成立的有限責任公司，由本公司董事會主席兼行政總裁(「**行政總裁**」)何國強先生全資擁有。

本公司股本中每股面值0.01港元之普通股已自2014年11月7日起在香港聯合交易所有限公司(「**聯交所**」)主板上市。

除另有所指外，本中期簡明合併財務資料以人民幣(「**人民幣**」)千元呈列，且於2024年8月27日經董事會批准刊發。

誠如附註7所披露，截至2023年6月30日止六個月的中期簡明合併收益表、中期簡明合併損益及其他綜合收益表以及中期簡明合併現金流量表的比較資料呈報已經重新呈列及重列，以將已終止經營業務(定義見附註7)與持續經營業務分開披露。此外，誠如附註3所披露，截至2023年6月30日止六個月的分部資料的比較資料呈報已重新呈列及重列，以反映本中期期間由六個經營分部變更為三個經營分部。

本中期簡明合併財務資料未經審核。

2. 編製基準及重大會計政策資料

中期簡明合併財務資料乃根據國際會計準則理事會(「國際會計準則理事會」)頒佈的國際會計準則第34號(「國際會計準則第34號」)「中期財務報告」及聯交所證券上市規則的適用披露規定而編製。

除因應用國際財務報告準則會計準則(「國際財務報告準則」)的修訂而導致會計政策變動外，截至2024年6月30日止六個月的中期簡明合併財務資料所用的會計政策及計算方法與本集團截至2023年12月31日止年度的年度合併財務報表所呈列者相同。

應用國際財務報告準則的修訂

於本中期期間，本集團已首次應用以下國際會計準則理事會頒佈於2024年1月1日開始之本集團年度期間強制生效的國際財務報告準則的修訂，以編製本集團的中期簡明合併財務資料：

國際財務報告準則第16號的修訂	銷售及售後租回之租賃負債
國際會計準則第1號的修訂	負債分類為流動或非流動
國際會計準則第1號的修訂	附有契諾的非流動負債
國際會計準則第7號及	
國際財務報告準則第7號的修訂	供應商融資安排

於本中期期間應用國際財務報告準則的修訂對本集團本期間及過往期間的財務狀況及表現及／或中期簡明合併財務資料所載的披露並無重大影響。

3. 分部資料

關鍵經營決策者(「關鍵經營決策者」)已確認為行政總裁、副總裁及本公司董事，負責審閱本集團內部報告，以評估表現及分配資源。

關鍵經營決策者主要從產品及服務角度考慮業務。於本中期期間，本集團重組其內部報告架構，導致已可報告分部的構成發生變動。本集團將過往的六個經營分部整合為三個可報告分部：(1)集成工藝與包裝系統；(2)諮詢、數字化和建設；及(3)生命科技設備與耗材。關鍵經營決策者認為，該等變動將為各個業務分部的表現提供更相關及可靠的衡量標準。過往期間分部披露事項已經重列，藉以與本期間所呈列者一致。

關鍵經營決策者根據毛利評估可報告分部的表現。截至2024年6月30日止六個月的分部業務如下：

持續經營業務：

	集成工藝 與包裝系統 人民幣千元	諮詢、 數字化和建設 人民幣千元	生命科技 設備與耗材 人民幣千元	總計 人民幣千元
截至2024年6月30日止六個月 (未經審核)				
分部收入及業績				
分部收入	364,500	266,587	180,709	811,796
分部間收入	(55,227)	(50,001)	(5,649)	(110,877)
收入	<u>309,273</u>	<u>216,586</u>	<u>175,060</u>	<u>700,919</u>
於時間點確認	14,646	32,383	167,744	214,773
隨時間確認	<u>294,627</u>	<u>184,203</u>	<u>7,316</u>	<u>486,146</u>
銷售成本	<u>(266,975)</u>	<u>(179,227)</u>	<u>(109,300)</u>	<u>(555,502)</u>
分部業績				
毛利	<u>42,298</u>	<u>37,359</u>	<u>65,760</u>	<u>145,417</u>
其他分部項目				
攤銷	1,906	1,069	575	3,550
折舊	11,676	5,596	4,390	21,662
金融資產及合同資產之減值損失 (撥回)/撥備	(1,705)	(929)	334	(2,300)
存貨撇減	59	1,830	589	2,478
應佔使用權益法核算的投資之 淨損失	<u>113</u>	<u>206</u>	<u>-</u>	<u>319</u>

截至2023年6月30日止六個月的分部業績如下：

持續經營業務：

	集成工藝 與包裝系統 人民幣千元	諮詢、 數字化和建設 人民幣千元	生命科技 設備與耗材 人民幣千元	總計 人民幣千元
截至2023年6月30日止六個月				
(未經審核及經重列)				
分部收入及業績				
分部收入	525,544	359,480	170,906	1,055,930
分部間收入	(68,985)	(57,787)	(9,701)	(136,473)
收入	<u>456,559</u>	<u>301,693</u>	<u>161,205</u>	<u>919,457</u>
於時間點確認	84,022	27,607	161,205	272,834
隨時間確認	<u>372,537</u>	<u>274,086</u>	<u>-</u>	<u>646,623</u>
銷售成本	<u>(395,651)</u>	<u>(231,457)</u>	<u>(105,416)</u>	<u>(732,524)</u>
分部業績				
毛利	<u>60,908</u>	<u>70,236</u>	<u>55,789</u>	<u>186,933</u>
其他分部項目				
攤銷	2,421	587	486	3,494
折舊	7,180	6,084	2,675	15,939
金融資產及合同資產之減值損失 撥備／(撥回)	4,464	1,694	(679)	5,479
存貨撇減	3,403	693	3,491	7,587
應佔使用權益法核算的投資之 淨利潤	<u>2,443</u>	<u>1,583</u>	<u>-</u>	<u>4,026</u>

分部毛利與除所得稅前溢利／(損失)的對賬如下：

持續經營業務：

	截至6月30日止六個月	
	2024年 人民幣千元 (未經審核)	2023年 人民幣千元 (未經審核及 經重列)
集成工藝與包裝系統	42,298	60,908
諮詢、數字化和建設	37,359	70,236
生命科技設備與耗材	65,760	55,789
可報告分部的毛利總額	145,417	186,933
銷售及市場推廣開支	(63,937)	(92,191)
行政開支	(51,209)	(80,151)
金融資產及合同資產之淨撥回／(減值損失)	2,300	(5,479)
研發開支	(23,468)	(27,465)
其他收入	8,754	4,185
其他(損失)／收益－淨額	(603)	8,659
財務成本－淨額	(7,749)	(4,911)
應佔使用權益法核算的投資之淨(損失)／利潤	(319)	4,026
除稅前溢利／(損失)	9,186	(6,394)

於2024年6月30日及2023年12月31日的分部資產如下：

	於2024年6月30日		於2023年12月31日	
	資產總額 人民幣千元 (未經審核)	使用權益法 核算的投資 人民幣千元 (未經審核)	資產總額 人民幣千元 (經審核 及經重列)	使用權益法 核算的投資 人民幣千元 (經審核 及經重列)
集成工藝與包裝系統	1,175,183	61,008	1,078,414	62,262
諮詢、數字化和建設	479,865	18,264	609,272	19,848
生命科技設備與耗材	222,586	—	226,352	—
分部資產總額	1,877,634	79,272	1,914,038	82,110
未分配：				
遞延稅項資產	16,050		16,720	
分類為持有待售的資產	—		8,590	
總部資產	243,136		219,624	
資產總額	2,136,820		2,158,972	

於2024年6月30日及2023年12月31日的分部負債如下：

	於2024年 6月30日 的負債總額 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 的負債總額 人民幣千元 (經審核 及經重列)
集成工藝與包裝系統	534,128	501,997
諮詢、數字化和建設	200,799	252,797
生命科技設備與耗材	134,578	87,250
分部負債總額	869,505	842,044
未分配：		
遞延稅項負債	39,436	37,843
短期借款	225,716	255,313
長期借款	75,534	110,848
長期借款的即期部分	85,020	64,520
總部負債	60,979	72,931
負債總額	1,356,190	1,383,499

地區資料

下表載列本集團按地區劃分的收入及若干資產資料：

持續經營業務：

	截至6月30日止六個月	
	2024年 人民幣千元 (未經審核)	2023年 人民幣千元 (未經審核 及經重列)
收入		
中國大陸	652,139	881,900
其他地區	48,780	37,557
	700,919	919,457

	於2024年 6月30日 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 人民幣千元 (經審核)
遞延稅項資產以外的非流動資產		
中國大陸	514,990	524,375
其他地區	42,284	44,058
	<u>557,274</u>	<u>568,433</u>

4. 其他(損失)/收益 – 淨額

持續經營業務：

	截至6月30日止六個月	
	2024年 人民幣千元 (未經審核)	2023年 人民幣千元 (未經審核 及經重列)
出售物業、廠房及設備損失	(13)	(755)
匯兌(損失)/收益淨額	(2,544)	7,428
其他	1,954	1,986
	<u>(603)</u>	<u>8,659</u>

5. 財務成本 – 淨額

持續經營業務：

	截至6月30日止六個月	
	2024年 人民幣千元 (未經審核)	2023年 人民幣千元 (未經審核 及經重列)
財務成本		
利息開支		
– 銀行借款	(7,767)	(5,431)
– 租賃負債	(1,431)	(1,425)
– 其他金融負債	(96)	–
匯兌收益	–	93
	<u>(9,294)</u>	<u>(6,763)</u>
財務收入		
– 銀行存款	<u>1,545</u>	<u>1,852</u>
	<u><u>(7,749)</u></u>	<u><u>(4,911)</u></u>

6. 所得稅開支

持續經營業務：

	截至6月30日止六個月	
	2024年 人民幣千元 (未經審核)	2023年 人民幣千元 (未經審核 及經重列)
當期所得稅開支	2,800	2,318
遞延稅項開支／(收入)	2,197	(379)
	<u>4,997</u>	<u>1,939</u>

本公司乃為一間於開曼群島註冊成立的獲豁免有限公司，故豁免繳納當地所得稅。

本集團於英屬維爾京群島根據《英屬維爾京群島國際商業公司法》或《英屬維爾京群島商業公司法》(視情況而定)註冊成立之附屬公司獲豁免繳納當地所得稅。

本集團於香港的附屬公司的稅項按於截至2024年6月30日止六個月估計應課稅利潤的16.5%計算(2023年：16.5%)，惟本集團於香港的一間附屬公司屬適用於兩級利得稅的合格實體除外。根據兩級利得稅機制，首2百萬港元的應課稅利潤的利得稅稅率將下調至8.25%，而超過2百萬港元的應課稅利潤將繼續適用16.5%的稅率。

中國企業所得稅乃根據中國稅務法律及法規對在中國註冊成立的附屬公司以其法定損益為基準，經就所得稅而言毋須課稅或不可扣減的若干收入及開支項目作出調整後計算。根據中國政府頒佈的《中國企業所得稅法》，本公司中國附屬公司的稅率為25%，惟享有優惠稅率的若干附屬公司除外。上海奧星製藥技術裝備有限公司(「上海奧星」)、奧星製藥設備(石家莊)有限公司(「奧星石家莊」)及奧星衡迅生命科技(上海)有限公司(「奧星衡迅」)為獲中國相關地方當局認證的高新技術企業。該等公司在符合稅法相關要求時享有15%的優惠企業所得稅稅率。奧星石家莊自2015年起享有優惠企業所得稅稅率，並於2021年續期「高新技術企業」資格另外三年。上海奧星與奧星衡迅自2013年起享受優惠企業所得稅稅率，並於2022年續期各「高新技術企業」資格另外三年。

7. 已終止經營業務

誠如本公司日期為2023年8月3日及2023年8月29日之公告所載，H+E Pharma GmbH (「**H+E Pharma**」) 及 S-Tec GmbH (「**S-Tec**」) (為本公司當時之間接非全資附屬公司) (「**德國業務**」) 於2023年8月3日在德國根據自主管理(債務人佔有)程序申請破產。

由於德國業務的業務運營被視為獨立地區運營，且其為一個由業務及現金流量組成的實體的組成部分，該實體就經營及財務報告而言與本集團其他業務可明顯區分，故截至2023年12月31日止上一個財政年度，其被視為並入賬列作已終止經營業務(「**已終止經營業務**」)。

因此，比較資料(包括來自己終止經營業務的財務表現及現金流量)已重新呈列及重列，以將已終止經營業務與持續經營業務分開披露。截至2023年6月30日止六個月，已終止經營業務的業績、綜合收益總額及現金流量已於中期簡明綜合損益表、中期簡明合併損益及其他綜合收益表以及中期簡明合併現金流量表單獨呈列。已終止經營業務的期內損失比較資料如下：

	截至2023年 6月30日 止六個月 人民幣千元 (未經審核)
收入	44,812
銷售成本	<u>(84,472)</u>
毛損	(39,660)
銷售及分銷開支	(787)
行政開支	(3,992)
其他(損失)/收益—淨額	<u>(16,907)</u>
經營損失	(61,346)
財務成本	<u>(2,546)</u>
除所得稅前損失	(63,892)
所得稅抵免	<u>39</u>
本期間來自己終止經營業務的損失	<u><u>(63,853)</u></u>

來自持續經營及已終止經營業務

	截至6月30日止六個月	
	2024年 人民幣千元 (未經審核)	2023年 人民幣千元 (未經審核)
就每股基本盈利／(損失)而言本公司擁有人應佔 期內溢利／(損失)	<u>5,877</u>	<u>(39,944)</u>

所使用的分母與上述來自持續經營業務的每股基本及攤薄盈利／(損失)的分母相同。

來自己終止經營業務

截至2023年6月30日止六個月，已終止經營業務的每股基本及攤薄損失為每股人民幣6.35分(2024年：無)，乃基於本公司擁有人應佔來自己終止經營業務的期內損失人民幣32,565,000元(2024年：無)計算得出，所使用的分母與上述來自持續經營業務的每股基本及攤薄盈利／(損失)的分母相同。

9. 股息

截至2024年6月30日止六個月期間，本公司並無派付、宣派或建議宣派股息(2023年：無)。

10. 貿易應收款項及應收票據

	於2024年 6月30日 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 人民幣千元 (經審核)
貿易應收款項(附註(b))	381,771	349,258
應收票據(附註(a))	<u>33,761</u>	<u>52,078</u>
	415,532	401,336
減：損失撥備	<u>(46,808)</u>	<u>(49,553)</u>
	<u><u>368,724</u></u>	<u><u>351,783</u></u>

附註：

- (a) 應收票據為於六個月內(2023年12月31日：六個月內)到期之銀行承兌匯票。
- (b) 於各簡明合併財務狀況表日基於銷售合同的貿易應收款項總額(包括應收關聯方的貿易性質款項)的賬齡分析如下：

	於2024年 6月30日 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 人民幣千元 (經審核)
6個月以內	209,744	202,822
6個月至1年	67,994	47,895
1至2年	47,212	42,710
2至3年	33,741	32,764
3年以上	<u>23,080</u>	<u>23,067</u>
	<u><u>381,771</u></u>	<u><u>349,258</u></u>

大部分貿易應收款項按照銷售合約於90日內到期。

於2024年6月30日及2023年12月31日，貿易應收款項及應收票據的賬面值與其公允價值相若。

11. 貿易及其他應付款項

	於2024年 6月30日 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 人民幣千元 (經審核)
貿易應付款項(附註(a))	375,843	405,927
應付工資及福利	54,440	69,953
應付供應商工程、機械及設備款項	94,081	99,564
間接應付稅項	11,493	9,781
售後服務撥備	23,279	20,781
應計費用	36,476	32,596
應付僱員款項	3,010	1,890
其他	12,732	22,944
	<u>611,354</u>	<u>663,436</u>

附註：

- (a) 基於發票日期的貿易應付款項(包括應付關聯方的貿易性質款項)的賬齡分析如下：

	於2024年 6月30日 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 人民幣千元 (經審核)
6個月以內	197,394	266,485
6個月至1年	113,000	90,876
1至2年	44,986	31,209
2至3年	6,935	4,679
3年以上	13,528	12,678
	<u>375,843</u>	<u>405,927</u>

- (b) 於2024年6月30日及2023年12月31日，貿易及其他應付款項的賬面值與其公允價值相等。

12. 長期借款

	於2024年 6月30日 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 人民幣千元 (經審核)
有抵押銀行借款(附註(a))	67,596	77,810
無抵押銀行借款(附註(b))	92,958	97,558
	<u>160,554</u>	<u>175,368</u>
減：一年內到期的長期借款	(85,020)	(64,520)
	<u>75,534</u>	<u>110,848</u>
上述借款的賬面值須於以下期間償還*：		
一年內	85,020	64,520
一年以上但不超過兩年的期間內	58,554	88,968
兩年以上但不超過五年的期間內	16,980	21,880
	<u>160,554</u>	<u>175,368</u>
減：流動負債所列示於一年內到期的款項	(85,020)	(64,520)
	<u>75,534</u>	<u>110,848</u>

* 該等金額乃基於貸款協議所載的預定還款日期。

附註：

- (a) 於2024年6月30日，有抵押長期銀行借款以人民幣計值，並以本集團的樓宇及使用權資產(2023年12月31日：樓宇、使用權資產及分類為持有待售的資產)作抵押。截至2024年6月30日止六個月，有抵押長期銀行借款按年利率介乎3.95%至4.35%(2023年12月31日：3.95%至4.35%)計息。
- (b) 於2024年6月30日，無抵押長期銀行借款以人民幣計值，按年利率介乎3.30%至3.65%(2023年12月31日：3.50%至3.65%)計息。於2024年6月30日及2023年12月31日，若干銀行借款由本集團若干附屬公司作擔保。

於2024年6月30日及2023年12月31日，借款(包括於一年內到期的長期借款)的公允價值與其賬面值並無重大不同，因為該等借款的應付利息接近當前市場利率。

13. 短期借款

	於2024年 6月30日 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 人民幣千元 (經審核)
有抵押銀行借款(附註(a))	53,686	61,425
無抵押銀行借款(附註(b))	172,030	193,888
	<u>225,716</u>	<u>255,313</u>

附註：

- (a) 於2024年6月30日及2023年12月31日，有抵押短期銀行借款以人民幣計值，並以本集團的樓宇及使用權資產(2023年12月31日：樓宇、使用權資產及分類為持有待售的資產)作擔保。截至2024年6月30日止六個月，有抵押短期銀行借款按年利率2.40%至4.00%(2023年12月31日：2.40%至4.00%)計息，且須於一年內償還。
- (b) 於2024年6月30日及2023年12月31日，無抵押短期銀行借款以人民幣計值(2023年12月31日：人民幣)，按年利率介乎2.00%至4.00%(2023年12月31日：3.10%至4.10%)計息，且須於一年內償還。於2024年6月30日及2023年12月31日，若干銀行借款由本集團若干附屬公司作擔保。

14. 承諾

資本承諾

於報告期末已訂約但未確認為負債之資本開支如下：

	於2024年 6月30日 人民幣千元 (未經審核)	於2023年 12月31日 人民幣千元 (經審核)
物業、廠房及設備	67	498
無形資產	2,349	1,576
	<u>2,416</u>	<u>2,074</u>

管理層討論及分析

市場回顧

於2024年上半年，生物製藥行業的資本開支投資並無明顯復甦跡象，而由於地緣政治緊張局勢造成的負面影響，全球製藥供應鏈仍然面臨無法預計的變動。中國製藥公司審慎重新評估其全球市場定位及發展策略，顯示新建高端項目數量明顯下降。然而，在科技進步的帶動下，產業的發展趨勢仍會持續，尤其是在新藥研發、生產工藝優化、數字化轉型及個人化精準醫療方面。然而，嚴格的監管促使業者在合規方面投入更多資金，從而提高市場的進入門檻，推動製藥行業向高品質及高標準的方向發展。

隨着正式實施新歐盟《藥品生產質量管理規範》(GMP)附錄1及中國加入PIC/S(藥品檢查合作計劃)，中國製藥行業——尤其是無菌製劑行業預期將踏入新一輪產業升級。這代表監管機構將逐步引入更多與國際接軌的法規及指引，並對無菌製藥設施後面增加的設計及應用、關鍵灌裝環節以及無菌保證耗材的合規性及精益管理提出更高要求。我們相信此番產業升級將會創造更多商機。

人工智能科技在製藥行業使用率日漸增長，輔助藥物發現、研發及管理等各個環節。人工智能科技可縮短新藥的研發週期、節省成本、提高效率及提升成功率，在製藥行業的應用情景廣泛。與傳統藥物開發技術相比，人工智能憑藉機器學習、深度學習及圖像識別等獨特優勢，可以提供更好的預測模型及命中率，從而縮短新藥發現時間，提高新藥開發的成功率，並且節省成本。

抗體偶聯藥物行業持續快速增長，其未來發展方向為 xDC，在原有抗體偶聯藥物設計的基礎上擴充，例如以雙特異性抗體、多肽及融合蛋白取代單株抗體，或以放射性核種及免疫調節劑取代有效載荷，有望令候選製藥分子的數量呈指數級成長。適應症的範圍可擴大至非腫瘤疾病，包括自身免疫性疾病、抗感染及眼科疾病等。儘管中國起步較晚，但憑藉快速跟進的策略已脫穎而出成為全球的核心企業，其抗體偶聯藥物技術平台及研究管線迅速獲得全球生物技術企業的認可。

隨着 2023 年完成更新醫療保險目錄，中藥口服制劑及注射劑類別均有所增加。於 2023 年 12 月 18 日，國家藥品監督管理局設立中藥注射劑上市後研究與評估的專家工作小組，釋出積極推動中藥注射劑發展的訊號。大部分中藥企業於 2023 年表現優異，預期就減少成本及提升效率繼續創造額外溢利。中藥行業國有企業眾多，而深入國有企業改革將進一步優化產業發展。上述所有因素均對中藥行業有利，並展現巨大發展潛力。

肥胖乃全球面臨的其中一個重大健康挑戰。Semaglutide 及 Tirzepatide 等 GLP-1 促效劑主要用於控制 2 型糖尿病及肥胖症。由於個別減重產品的產量快速增加，目前原研藥廠的產能不足以滿足全球需求的增長，促使原研藥廠積極尋求外部產能的支援。勝肽以其高活性、低劑量需求、低毒性及可控制的品質而聞名。勝肽藥物在中國已應用於腫瘤、傳染病、罕見病及慢性代謝疾病等多個疾病領域。中國的製藥企業已建立從上游到下游完整的勝肽產業鏈，能夠在各個細分領域自主研發及生產。中國有超過百多間勝肽藥物開發企業，形成專門的勝肽合約研發製造機構。隨着原廠藥物的專利到期，仿製藥的研究踏入有利時期，對原料的需求大幅增加。此外，中國人口的老齡化正推動治療各種慢性疾病的需求。勝肽藥物在降低血糖水平及促進減肥的市場上逐漸受到重視，進一步提升勝肽藥物在中國的市場潛力。

關於政策及條例，國家藥品監督管理局於2024年6月11日發佈《藥品生產質量管理規範(2010年修訂)》血液製品附錄(修訂稿)，並發佈通知實施《血液製品生產智慧監管三年行動計劃(2024—2026年)》。於同日，國家藥品監督管理局信息中心發佈《血液製品生產檢驗電子化記錄技術指南(試行)》。該等法規加速提升血液製品領域的GMP符合性標準，預計將帶動對合規性諮詢、信息化建設、諮詢與改造的需求。

業務回顧

於回顧期內，本集團錄得收入約人民幣700.9百萬元，較2023年上半年減少人民幣218.5百萬元，主要由於本集團在2023年全年的訂單量下降約32.7%，導致期初未完工合同減少。然而，與2023年上半年錄得的虧損相比，2024年上半年的稅後淨利潤顯示已轉虧為盈，2024年上半年的訂單承接量與2023年同期相比增加25.9%。該項轉虧為盈乃由於管理層堅毅不屈的努力，能夠應對中國市場激烈競爭的挑戰。

我們的策略為提高服務業務的佔有率，以獲得更高利潤率，並減少依賴客戶的資本開支投資潛在波動。服務業務乃不易複製。

由於中國市場競爭激烈，在COVID-19疫情過後，國際業務團隊已致力於重組以爭取更多項目，並提高國際業務相對於中國的佔有率。有見於所收取詢價及訂單的數量，我們相信東亞、東南亞、印度、中東、北非以及南美洲等市場的訂單獲取量在2024年將會大幅增加。由於國際業務的未完工合同正在逐步轉化為收入，預計國際業務的收入增長將於明年開始顯現。

本集團持續升級技術解決方案及服務。透過技術授權及聯合開發，本集團致力於提升口服固體製劑產品線核心工藝設備的競爭力。我們的一站式服務可為客戶提供售前、技術支援至項目設計、執行、完成及售後服務，本集團透過不斷提升的流程能力及創新解決方案，努力打造更多增值服務。連續製造的技術應用亦正在改善，透過改善現有製程系統技術，累積產品及製程經驗，提升整體服務能力，協助客戶構建尖端的連續製造系統。

在高活性藥物生產領域，抗腫瘤新藥、高活性精神及麻醉藥物新產品及新劑型不斷湧現，維生素D衍生物等高活性藥物類型的市場活躍，國家藥品監督管理局正式批准並頒佈相關多產品生產設施規範，催生市場對諮詢、耗材及系統等業務方面的需求。

於2024年上半年，前端工程設計與諮詢服務生機勃勃，專注於生物製藥製程設計、設施符合性與諮詢效能。中國第一線客戶與跨國公司對生產設施符合國際法規標準的要求令高品質工程諮詢與設計服務的需求大幅增加。

為了建立更協同高效的業務平台，本集團認真梳理生產線後，完成了業務重組調整。自2024年起，本集團將六大業務分部整合為三大業務分部，即(1)集成工藝與包裝系統；(2)諮詢、數字化和建設；及(3)生命科技設備與耗材。業務重組工作預期將提升本集團能力，令本集團更能適應更為激烈的競爭環境。本集團自豪地期望能更精準定位為一家在生命科學工藝技術與應用以及行業監管規則及實踐方面擁有全面知識及經驗的科技公司，使本集團能幫助客戶解決質量、合規及卓越營運方面的問題。

本集團相信，建立世界一流的技術能力需要持續的資源投入，其中招聘頂尖人才和顧問雖可能會在短期內對本集團的利潤率產生負面影響，但長遠來看將會增強我們的競爭力。本集團相信，通過持續進行投資以及秉承我們的願景及戰略，我們將可實現中長期強勁的企業競爭力和達成業績成就。本集團在人力資源投資、地域擴張以及提升產品和應用解決方案能力方面採取積極措施，預期將為本集團帶來更令人滿意的業務成果。

來自持續經營業務的訂單額

以下載列本集團按業務分部劃分來自持續經營業務的訂單額(包括增值稅(「增值稅」))的明細：

按業務分部劃分的訂單額	2024年		2023年		變動
	人民幣千元	%	人民幣千元	%	%
集成工藝及包裝系統	430,657	47.5%	357,021	49.6%	20.6%
諮詢、數字化和建設	290,495	32.1%	194,631	27.0%	49.3%
生命科技設備與耗材	184,947	20.4%	168,096	23.4%	10.0%
總計	<u>906,099</u>	<u>100.0%</u>	<u>719,748</u>	<u>100.0%</u>	<u>25.9%</u>

於回顧期內，來自持續經營業務的總訂單額約為人民幣906.1百萬元，較截至2023年6月30日止六個月約人民幣719.7百萬元增加約人民幣186.4百萬元或25.9%。集成工藝及包裝系統業務分部以及生命科技設備與耗材業務分部分別增長20.6%及10.0%；同時，諮詢、數字化和建設業務分部大幅增長49.3%。

集成工藝及包裝系統

於回顧期內，集成工藝及包裝系統業務分部的訂單額約為人民幣430.7百萬元，較截至2023年6月30日止六個月約人民幣357.0百萬元增加約人民幣73.6百萬元或20.6%。

灌裝線系統及凍乾機系統錄得顯著增長，其覆蓋範圍擴展至化藥、保健品及其他相關領域以及生物製藥領域。在地域方面，同時亦拓展至中國市場以外的其他地區。粉體固體系統的訂單額亦錄得增加，主要由於國內市場需求輕微增加所致。此外，隨著歐盟《藥品生產質量管理規範》(GMP)附錄1《無菌醫藥產品生產》自2023年8月起生效，廠房改造項目亦帶來更多商機。然而，流體與生物工藝系統的訂單額較去年同期有所下降，主要由於經過多年快速發展，市場整體需求有所下降，但預計行業將隨著整體經濟環境改善逐步呈現穩步復甦跡象。

諮詢、數字化和建設

於回顧期內，諮詢、數字化和建設業務分部的訂單額約為人民幣290.5百萬元，較截至2023年6月30日止六個月約人民幣194.6百萬元增加約人民幣95.9百萬元或49.3%。

儘管在國內生物製藥領域的投資放緩，但自動化控制與監控系統在化學製藥分部擁有更多機會。

歐盟《藥品生產質量管理規範》(GMP)附錄1的影響透過引入新業務組別大幅改善了跨團隊合作，從而增加無菌製藥生產設備的訂單。同時，本集團繼續推動綜合技術改造服務，以「奧星技術服務」為基礎的升級改造服務，幫助現有「舊」廠房滿足新增GMP要求。

GMP 合規性諮詢服務訂單額於回顧期內有所減少，主要由於國內生物製藥領域的投資大幅減少，以及因受到地緣政治原因的不利影響，導致國內合同開發生產組織的需求較少所致。

然而，我們相信諮詢服務方面將會有更多銷售機會，例如國家藥品監督管理局加快申請加入 PIC/S 程序以及歐美藥品監管機構和世界衛生組織等國際組織加強對國內藥品生產基地的檢查。此外，我們正在其他市場分部(如化藥)及更多客戶群中探索更多機會。

生命科技設備與耗材

生命科技設備與耗材業務分部的訂單額由截至 2023 年 6 月 30 日止六個月約人民幣 168.1 百萬元增加約人民幣 16.9 百萬元或 10.0% 至約人民幣 184.9 百萬元。

生命科技設備與耗材業務分部已加強銷售團隊管理，並進行銷售組織架構重組以獲取更多訂單。此外，在無菌化藥製劑及複雜製劑領域探索更多銷售機會，以抵銷生物製藥公司訂單額減少的不利影響。同時，憑藉在污染控制策略方面所積累的經驗，該業務分部設立了整合度較高的無菌保證耗材供應系統。

另外，該業務分部基於污染控制策略整合了無菌保證應用技術、無菌轉運應用技術和密閉應用技術。在自有產品戰略方面，決心提高研發和生產能力，從而提高奧星自有品牌產品在國內外市場的核心競爭力。

未完工合同

以下載列於2024年6月30日本集團按業務分部劃分的期末未完工合同價值(不包括增值稅)及相應合同數目明細：

按業務分部劃分的未完工合同	合同數目	%	於2024年6月30日	
			期末值 人民幣千元	%
集成工藝及包裝系統	672	41.2%	489,384	43.4%
諮詢、數字化和建設	784	48.0%	568,839	50.5%
生命科技設備與耗材	177	10.8%	69,050	6.1%
總計	<u>1,633</u>	<u>100.0%</u>	<u>1,127,273</u>	<u>100.0%</u>

生產、執行和組織

本集團的全資附屬公司AUSTAR UK Limited(「AUSTAR UK」)位於英國西約克郡哈德斯菲爾德的工廠成功通過ISO 9001和14001認證，未出現任何不合格情況。該團隊亦獲得了Alcumus SafeContractor的認證，這是一個市場領先的健康與安全認證系統，幫助承包商和組織變得更健康、更安全、更強大，同時維護奧星的安全聲譽。

隨著上海和石家莊兩個製造中心已進入相對成熟的階段，生產條件的全面升級可為新產品的研究和生產提供更多空間，並提供改進機會，包括優化生產工藝、品質管理和數字化工具的增強。生產基地現正進行重組，目的為邀請合資企業及特許合作夥伴使用總面積約50,000平方米的設施。於2024年6月，南京生產團隊開始遷置至上海，並已於2024年7月中完成遷置。兩個生產基地結合將提升奧星生產系統的完整度，大幅提升及改善生產質量、製作技術及生產效用。

奧星生產系統持續改進，2024年上半年新增豐田式商業實踐及全面生產維護，由16個模塊擴展至18個模塊。實施豐田式商業實踐乃於計劃-執行-檢查-行動(PDCA)理念下實現閉環管理的良好方法，全面生產維護有助維持設備狀態，提高生產效率及質量，同時降低設備維護成本。在製造執行系統方面，我們為客戶提供一個二維碼作為一個窗口，讓客戶全面了解設備的生產進度，包括材料到貨、製造進度及品質檢查的追蹤記錄。

生產基地旨在打造工匠精神。透過提供設備知識、質量控制及生產程序的培訓，我們在產品質量、節省成本及準時交付方面能夠持續提升。

本集團位於中國石家莊自主設計及建造的新生產基地專注於污染控制耗材及無菌轉移耗材。基於歐盟及中國GMP要求，設計設施時已充分考慮污染控制策略，以盡量降低將微粒、可見異物及熱原帶入潔淨區的風險。同時亦已實施節能措施，空調系統在關閉12小時後可在25分鐘內即可達到動態B級狀態。實驗室的設備可滿足產品全生命週期檢測流程的需求。生產基地目前已初步具備研發、研發成果轉化及商業化生產的能力。無菌連接及一次性生物工藝耗材(如軟體呼吸帽及快速對接袋)領域於未來有望取得突破及快速發展。

於2024年上半年，本集團的項目執行中心已執行超過450個項目，並於中國內地、台灣及東南亞交付118個項目，當中廣泛涵蓋醫院、GMP實驗室、傳統中藥注射劑、抗體偶聯藥物試點、多肽活性藥物成分、CAR-T等多種子行業。

項目執行中心為客戶提供從新項目建設至維護服務的全週期服務。項目執行中心透過在執行項目所累積的經驗，持續在設計優化方面取得進展，並在技術創新方面取得突破。舉例而言，項目執行中心在封閉式限制進入屏障系統設計中，採用去風機過濾單元設計創新，實現成本節約。在細胞培養領域，項目執行中心通過培養系統與隔離器的創新組合，實現領先的C+A培養環境。

隨著發佈中藥材與中藥製品技術的指導方針，項目執行中心驗證團隊憑藉在生物製品與無菌製品項目中累積的豐富經驗，以專業態度為客戶提供合格的驗證諮詢服務，確保客戶的研發與生產符合最新法規要求。

項目執行中心的項目管理及執行全面符合相關規例，而團隊透過客製化的服務及精準參數控制，致力於協助客戶實現系統安全及生產安全。項目執行中心通過提供全週期項目管理服務，並緊記客戶為先及準時交付的原則，一直努力實現高水準的客戶滿意度及忠誠度。

隨著售後服務業務快速增長，我們的諮詢、數字化和建設業務分部於2024年上半年在南京設立售後服務中心，從而能夠更快回應中國南方地區客戶群的服務需求。因成功營運南京服務中心，本集團計劃在中國多個區域設立更多服務中心。

銷售與市場營銷

本集團的內部銷售合作模式旨在鼓勵來自不同行業和不同產品線的銷售團隊互相支持，為其客戶提供更貼合的解決方案。該模式由一個進行客戶關係管理的複雜商務智能信息系統協助實施，以確保我們的客戶得到適當支援以及我們的銷售團隊能以具成本效益的方式工作。

通過多年的銷售人才及組織發展，本公司在中國的銷售流程已相對成熟，涵蓋生物及化學藥物、醫療器械、動物保健、中藥、化妝品、保健品等領域。中國銷售團隊將專注於中國市場，而主題專家和技術應用團隊則為地區銷售提供技術支持以及方案準備和演示。

在全球拓展方面，過去幾年，我們已招募歐洲和東南亞團隊直接處理相關銷售機會和意向問詢，根據我們的執行策略逐步建立起團隊。2023年初，我們成立了新的領導團隊，透過優化現有團隊成員和引進新成員，開始了若干組織變動。從銷售訂單額資訊來看，組織變動產生了正面的影響，尤其是印度和東南亞地區的訂單大幅增加。我們相信本集團重整後的全球銷售團隊在銷售訂單額中所佔的比重將逐漸提高。於2024年，我們正與更多忠誠的代理商進行接洽並進行審核。

本集團於2024年上半年在四個全球展會中取得令人滿意的曝光度，包括孟加拉的2024年Asia Pharma Expo、巴西的2024年FEC Pharma、法蘭克福的2024年ACHEMA以及上海的CPHI & PMEC China，均獲得正面評價，吸引不同國家客戶的關注。本集團透過參與該等全球活動向全球客戶展現強大的製藥技術企業形象。同時本集團亦出席並組織15項行業會議，向業界人士分享知識、意見及建議。我們認為多元化的活動有助我們增加並提升奧星品牌在全球及當地市場的知名度。我們在不同平台的所有溝通交流已吸引眾多客戶參觀我們的新生產基地，其屬展示我們領先技術及生產能力的良好途徑。

隨著我們的科技及產品升級，於2024年上半年已製作24本新宣傳冊，現時本集團網站的資源中心已分享共219本宣傳冊，而透過四種語言的資料分享平台，我們的全球客戶可隨時下載小冊子了解我們的產品、技術解決方案以及服務能力。

截至2024年6月底，本集團已發佈250則公司新聞，透過16個社交媒體賬號分享超過460次，創造超過190,000次的點擊率。動態視覺資訊已被證明十分有效。2024年上半年已製作42個影片，內容涵蓋新技術、產品、項目個案學習、現場訪談、行業知識及假日聚會，全部均吸引大量關注。來自社交媒體和網站管道的訂單問詢不斷增加，我們相信數字化營銷的及時性和巨大影響力是一個很好的營銷方式。

研發

於2024年6月30日，本集團擁有414項專利。於回顧期內，本集團獲得了21項新註冊專利，目前有62項專利正在申請過程中。

奧星已開發生物製藥的核心製程設備，包括上游酵母及大腸桿菌標準培養系統以及必要的下游設備。最新標準產品可滿足精確的栽培要求，使製藥公司能夠提升產品品質並增加產量。我們透過簡化生產流程以提高生產效率、減少廢料及降低成本，致力於提高製藥行業的整體生產水平及產品品質。

因應勝肽、小分子及抗體偶聯藥物的蓬勃發展，奧星積極尋求與其他成熟廠商合作，同時自主開發高、低壓層析系統及勝肽合成儀等若干核心製程設備。製程能力、技術能力與核心製程設備的結合鞏固我們作為全方位交鑰匙解決方案供應商的地位。

無菌原料藥產品線已完成無菌線上充氮系統的優化及二次開發，令該系統能夠應用於無菌原料藥鋁容器填充等場景。我們已為若干項目的客戶提供應用該新技術。該系統具有全線自動化、無層流影響以及即時檢測含氧量等特點，保護限制進入屏障系統的層流模式，更能確保客戶順利通過歐盟《藥品生產質量管理規範》及美國食品藥物管理局的檢驗。該系統在自動化要求日益提高的未來無菌製藥市場中具備廣泛的應用場景及強大的產品競爭力。

針對研發端客戶，我們在濕法製粒生產線開展濕法製粒及顆粒包衣系統的小批量生產研發，重點滿足委託研究機構、大學及研究機構對小批量創新藥生產技術研究的需求。

在推出濕法造粒生產線研發設備系列後，我們已完成研發數據分析與賦能製程系統軟件。該軟件平台整合多個基於實驗設計的研發軟件，實現製程分析技術的在線集成應用，有助客戶縮短研發週期，快速完成由實驗室到中試大規模實驗及商業化生產的工藝放大。

凍乾產品線已完成優化以及無導向機器人推桿系統的二次開發，令系統可應用於無菌物料轉移及其他場景。我們已成功實現該項技術商業化，並已應用於客戶的項目。無導向機器人推桿系統的特點為全電力驅動、無油及無氣動裝置，且無污染風險。無導向機器人推桿系統在自動化要求日益提高的未來無菌製藥市場中，具有廣泛的應用情境和強大的產品競爭力。

我們已基本完成全新開發的潔淨室專用清潔機器人的性能測試，並已為多家領先製藥企業進行客戶現場驗收測試。該機器人為業界首款適用於此類應用的智慧型設備，在製藥核心無菌區域具有低污染風險及全自動污染控制實施的可能性。廣泛應用該機器人將改變潔淨室無菌保證耗材的使用佈局，顯著減少微生物污染、交叉污染及操作錯誤，同時促進製藥設備行業在藥物無菌生產及污染控制方面的技術進步及創新發展。

本集團在快速轉運接口產品的本土化方面取得重大進展。我們已順利完成快速轉運接口的不銹鋼beta閥的本土化，並重新設計減重版本，以實現客戶更加便利的生產操作。創新設計不僅提升用戶體驗，同時亦減少生產成本及提升效能。奧星亦正積極推動快速轉運接口alpha閥的本土化，目前已踏入樣品製造階段。為確保快速轉運接口alpha閥的性能及可靠性，我們已設計快速轉運接口應用測試設備，以驗證Alpha閥與Beta閥的對接性能。當中的所有努力都為快速轉運接口產品的全方位本土化奠定堅實基礎，亦為快速轉運接口在該領域的技術積累及創新能力提供有力支持。

前景

自2024年起，本集團已將六大業務分部整合為三大業務分部：(1)集成工藝與包裝系統，基本上合併了全部原有的流體與生物工藝系統和粉體固體系統業務分部；(2)諮詢、數字化和建設，將原有的潔淨室及自動化控制與監控系統、GMP合規性服務以及大部分製藥設備分銷及代理業務分部中的所有服務和工程建設業務合併為一個業務分部；及(3)生命科技設備耗材，其中生命科技耗材業務分部保持不變，但更名為生命科技設備與耗材。

集成工藝與包裝系統

集成工藝及包裝系統業務分部專注於生命科學行業的先進製造和工藝的業務和技術方向。該分部的成立是為了滿足製藥業日益增長的需求，即擁有一家技術和知識能力兼備的交鑰匙供應商，提供液體和固體系統、化學合成和生物工藝、無菌和非無菌過程、從研磨到凍乾等服務，以滿足一些複雜的配方和完成原料藥物流程要求。這種能力的明顯優勢是能夠提供勝肽和寡核苷酸藥物的交鑰匙解決方案。

連續製造在取代傳統批量製造方法方面具有極其重要的意義，並能帶來各種技術和經濟效益，尤其是在資本開支和營運成本方面。有鑒於此，我們的行政總裁何國強先生於2023年11月率領專家團隊支持《如何設計和實施從粉末到片劑的連續製造系統》一書中文版的翻譯和出版工作。2023年，本集團首次舉辦了由奧星研發的口服固體制劑連續製造系統的產品試用和展示。此成功乃基於對數字化、過程分析技術、藥物配方和數據處理技術等人才知識開發的長期努力和資源分配。連續製造是製藥業的顛覆性技術。近期，隨著連續製造的產品和出版物的推出，創新藥和仿製藥對連續製造應用的需求高漲，此增強了我們的信心，相信連續製造應用在中長期內可在服務和設備方面帶來巨大商機。短期而言，本集團已準備好提供諮詢服務和試驗設備，以支援客戶的臨床和配方開發任務。

為了以成本和規模贏得集中採購政策的訂單，年產 100 億片固體制劑／膠囊的超大規模數字化生產設施一直是製藥廠商所面臨的挑戰，但現在已成為他們所追求的現實競爭優勢。奧星透過提供數字化諮詢和關鍵設備與系統，幫助客戶實現了這一目標。奧星口服固體制劑整合系統在可靠的客戶基礎上開發，能夠在此市場分部中佔據更多的市場份額。

在凍乾、灌裝和查驗技術方面，本集團將致力於不同產品線的產品研發和系統集成，包括預充式注射劑系統、粉末給料、高速脂質體灌裝線、安瓿產品線、液態氮凍乾機和無需人工干預的全自動無菌灌裝系統。本集團已從單純提供凍乾機發展到開發凍乾系統(凍乾機+RABS／隔離器+自動進出料系統)，並致力於成為液體注射劑從設計到製造和驗證的全面解決方案供應商，其核心設備包括凍乾機、RABS／隔離器、自動進出料系統、清洗機、脫氫通道、灌裝封口機、旋蓋機和檢測機。透過在產品、服務和備件方面的不斷改進，本集團可增強其在全球市場的整體競爭力。

整合填充和凍乾系統現已與當時的粉體固體系統業務分部合併，憑藉其粉末處理和高活性藥物成分 (HPAPI) 領域密閉方面的專業知識，為凍乾機帶來了更多的技術優勢。小瓶和預充式注射劑灌裝線以及凍乾機是製藥和醫美行業的重要核心設備。從歐洲供應商的代理到擁有自主研發能力的設備製造商，奧星在灌裝線和凍乾機等傳統項目上經歷了艱難的發展過程，由於製藥行業的高技術壁壘和客戶對新供應商資格的典型保守態度，產品從概念到高度成熟需要數年時間才能完成。隨著新版歐盟 GMP 附錄 1 規則以及世界衛生組織和新版 PIC／S 的 GMP 指南的出台，採用更嚴格的無菌保證方法必將有助於本集團灌裝線和隔離器設備及集成系統業務的發展。

於2023年底推出的C-true視覺檢測機預計在2024年將獲得相對滿意的訂單數量，因為過去幾個月均獲得正面的市場反饋。本產品採用獨特的「攝影機非追蹤」視覺偵測技術和人工智慧深度學習技術，可確保穩定的影像擷取並解決缺陷識別問題。該產品（連同我們的小瓶和注射劑灌裝線）成為我們從一級包裝到二級包裝業務成長的起點。

擁有研發和製造能力的AUSTAR UK設施可以幫助本集團發展歐洲的業務。

由奧星作為少數股東的設備公司Nozzle取得了令人滿意的業績；Nozzle在粉末微粉化和納米均質技術方面的核心設備在複雜藥物的研究和生產中具有巨大潛力。Nozzle及奧星能夠將產品捆綁在一起，提供具有競爭力的產品。

諮詢、數字化和建設

諮詢、數字化和建設業務分部的服務範圍包括前端工程諮詢、概念和詳細設計、數字化、自動化和資訊系統、GMP合規性和品質系統、設施建設項目管理，以及以生物製藥行業為重點的生命科學行業的設施交鑰匙解決方案。其優勢在於本集團先進及以資訊技術為基礎的項目執行流程、製藥工藝知識以及本集團研究與製造營運信息集成系統平台的自動化和資訊系統工程知識。這些服務能夠滿足客戶的設施管理、設備維護和系統升級要求。

除中國外，本集團一直在中東和東南亞等地區提供包括潔淨室工程等的交鑰匙解決方案。與其他地區的競爭者相比，本集團在中國獲得的技能和知識使其能夠應對其他地區各種複雜的項目，提供極具競爭力和成本效益的「從設計到建造」項目。由於其他地區的利潤率普遍較高，本集團的主要業務發展方向之一是探索全球擴張機會。

醫院高端細胞及基因治療轉化(CGT)平台設施的設計和建造是這一業務分部的成長動力之一。我們最近執行的一個國家區域醫療中心項目(位於中國東北地區)就是一個很好的例子。在該項目中，本集團將為一家集幹細胞移植和細胞治療實驗室、醫療準備和干預於一體的智能和現代化醫院提供全面的交鑰匙服務、全套設備和系統，而我們所提供的服務、設備及系統乃符合國際標準和中國國家甲級綜合醫院標準。

本集團在製藥業中數字化及監管合規方面的知識及經驗一直讓本集團能夠獲取具備全集成系統連同智能信息系統的挑戰性要求的項目，而此將奧星與其他設備及系統競爭對手區分出來。該等自動化及數字化項目的要求均來自於因目前實施的所有藥品降價政策而須面對「運營—降低成本壓力」挑戰(尤其於中國)的客戶的迫切需求。

在Pharma 4.0方面，數字化轉型的重要性及緊迫性已得到已發展國家的充分認可。新興國家(包括中國)的生命科學研究及生產公司逐漸意識到，為了趕上已發展國家的同行，其必須加快數字化轉型的步伐。本集團於過去數年通過大力發展數字化技術領域的人才及技能，應對上述發展及趨勢。本集團創建了一個結構複雜的研發與製造營運信息集成系統(REMOIIS)平台，以促進軟件供應商及合作夥伴向客戶提供解決方案，本集團擔任系統集成商，並提供包括數據處理及分析在內的基礎設施，於整個產品生命週期中覆蓋不同層級(層級0至層級3)。

本集團擁有一支實力雄厚、經驗豐富的服務團隊，提供傳統維修和維護、自動化系統升級以及設施管理服務。隨著製藥研究人員和製造商將資源集中在核心競爭力上，而不是培養維修和維護人員，市場對設施和設備維護服務的需求不斷增加。當前的市場趨勢是將維修和維護工作外包給其他服務供應商，而不是由客戶自行執行。對電腦系統驗證的監管要求將為我們的客戶帶來技術挑戰，使他們需要升級自動化系統以符合最新的監管要求。

本集團提供的GMP合規性和藥品品質管理服務在中國和其他亞洲地區的生物製藥行業得到高度認可。這些經驗可應用於生命科學領域的其他行業，如動物保健、醫學美容、放射性藥物和醫療器材等，以利用在生物製藥行業獲得的聲譽，由於當局的監管檢查越來越嚴格，對GMP生產規範的要求亦越來越高。

此業務分部的各業務部門憑藉多年累積的各種專業知識均已建立完善的諮詢團隊，包含工藝諮詢、概念設計與詳細設計、智能與信息系統諮詢及合規與設施管理諮詢。該能力使本集團在眾多其他服務供應商中脫穎而出，令本集團能夠成功為製藥公司提供獨一無二的全面諮詢服務。本集團得益於該戰略於2024年上半年成功簽約包括石藥集團及Novo Nordisk在內的多個諮詢、數字化和建設的綜合諮詢服務項目，進一步鞏固我們在中國中高端市場的領先地位。

製藥公司因中國製藥市場的競爭激烈正承受成本劇增的壓力，迫使該等公司尋找解決方案減少成本及增加成效。數字化轉型及節能改造將為近期的發展趨勢。通過實施整體運維管理、設施管理服務及節能改造，製藥企業能夠提高生產效率以及降低運營成本，並將成為推動製藥行業可持續發展的趨勢。

生命科學設備與耗材

生命科學設備與耗材業務分部的常規業務涉及服務、耗材和設備。我們在中國生物污染控制與無菌保證市場佔據主導地位已有20多年，在客戶忠誠度和利潤方面都有良好的往績記錄。雖然該業務看似是買進賣出的商業模式，但深入研究後會發現，其實力和競爭力取決於其污染控制知識—清洗、消毒和滅菌。我們的主要發展舉措之一，就是在幾年前透過與第三方供應商和擁有中國生產設施的現有合作夥伴合作，推出了我們的自有品牌產品。因此，我們可以涵蓋更多對價格敏感且銷售量高的產業。污染控制產品和服務業務的另一個成長動力來自歐盟GMP附錄1的監管要求(特別是PIC/S-EMA-WHO聯合執行工作小組的附錄1(無菌藥品生產)修訂版)。高價值醫學美容、勝肽、寡核苷酸和其他複雜藥物等新領域可以成為該業務新的收入來源。對能夠向重視產品和病人安全的客戶提供無菌保證諮詢、支援服務和耗材的供應商而言，CGT領域是一個非常令人興奮的機會。

於未來3至5年，本集團將專注於污染控制策略諮詢，並預計開發五個綜合應用組合，借助奧星的平台能力及銷售渠道拓展及涵蓋更多生命科學行業的全球市場：

1. 用於製藥潔淨室重要區域的全面清潔及消毒產品組合，包括智慧型潔淨室表面清潔工具、消毒化學品、智慧型生物去污設備、消毒／滅菌服務，以及滅菌方法的開發及驗證。
2. 重要區域的人員污染控制保護組合，包括潔淨室服裝、無菌手套、護目鏡、無菌口罩、潔淨室服裝／護目鏡管理系統以及潔淨室服裝驗證。
3. 關鍵環境污染監測技術組合，包括在線監控系統、離線自動化監控、微生物快速檢測、數據追蹤與管理系統、人工智能早期警示模型技術。

4. 無菌保護及傳輸解決方案，包括快速轉運接口不銹鋼端口、快速對接袋、粉末傳輸容器、特衛強潔淨蒸氣袋及柔性呼吸帽。
5. 關鍵工藝系統清潔與腐蝕保護套裝，包括清潔工藝開發、清潔驗證、清潔與鈍化清潔劑、腐蝕管理諮詢及除銹服務。

與無菌轉移和一次性生物製程耗材相關的服務和產品主要是指我們其中一個先前的合營企業的潔淨蒸氣滅菌袋和生物工藝袋。本集團於2021年將該合營企業的權益出售後，本集團正在製定新的業務模式來解決該等問題，並探索此類產品的市場機會。在無菌轉移方面，本集團已與CAPE Europe France（「**CAPE Europe**」）（奧星位於法國的合營企業，擁有創新的快速轉運接口產品）建立了銷售和技術合作關係。更多快速轉運接口產品將於未來數月或數年內推出。對於一次性生物工藝耗材而言，倘沒有適當的策略，要重新奪回市場份額將非常困難，因為在過去幾年（尤其是在COVID-19疫情期間），客戶的認知和供應商的能力都發生了變化。利用本集團擁有的多用途不鏽鋼生物工藝設備和系統知識，本集團可以提供混合生物工藝系統工程產品和服務。

該業務分部的策略方向在於先進治療和先進的生物工藝技術。具體而言，生物反應器、凍融設備及隔離器等產品已轉移至集成工藝及包裝系統業務分部，從而利用該等產品，使其在生物工藝方面提供更全面的服務，令生命科技設備與耗材業務分部專注於耗材及密閉控制相關業務。於過去一、兩年，為了幫助客戶應對先進治療醫療產品領域的挑戰，本集團提供了相應的解決方案：(i) 工藝開發和優化的客製化服務，其中主要產品是細胞製備領域和涉及擴大工藝的產品，如波浪生物反應器、玻璃生物反應器、蜂巢式細胞培養系統和隔離器、細胞製備站和細胞儲存及程序降溫設備；及(ii) 商業生產中的污染控制和密閉材料處理與運輸，包括細胞製備隔離器、無菌運輸備件和設備、環境監測系統。

2024年，業界各種工藝路線的開發與投入存在一定的不確定性。我們將採取代理經銷、自有品牌產品的策略，同時繼續擴大自主研發產品的市場份額，其中(a)奧星將代理國際巨頭領先公司的產品，主要涉及分離分選、細胞計數、細胞轉染等國內技術尚未成熟的工藝設備；(b)同時，奧星將利用自身多年的耗材生產經驗，開發細胞治療業耗材的自有品牌產品，主要集中於分離耗材、冷凍保存耗材、轉運耗材及相關包裝設備、程序控制冷卻設備和隔離設備，形成包裝和冷凍保存工藝的全面解決方案；及(c)奧星將利用其將污染控制工藝與先進治療醫療產品工藝相結合的能力，幫助客戶解決商業化生產中的自動化、密閉處理、污染控制、信息追溯等問題，主要擴大細胞培養隔離器、細胞培養反應器系列、無菌轉移設備、污染控制策略諮詢等產品的市場佔有率。同時，我們亦將開發和銷售擁有奧星獨特技術的產品和服務，如自動清潔機器人和細胞追蹤系統軟體等。

強大的技術能力和知識

本集團一直在我們的能力和技術模型方面開發12項技術應用，並已於過去數年逐步建立特定的技術應用團隊。本集團已建立了12個技術應用團隊，即：1)「製藥自動化和數字化」、2)「清潔、滅菌和消毒」、3)「潔淨公用工程」、4)「生物製藥工藝和技術」、5)「密閉技術」、6)「潔淨室／HVAC／EMS／BMS」、7)「凍乾、灌裝及查驗」、8)「生物安全科技和設施」、9)「實驗室技術及設施」、10)「製藥配方科技」、11)「合規與卓越運營」及12)「分析測量技術」，而我們亦已定期舉行研討會，旨在更好地將單一產品線的技術能力融入全面的技術解決方案。我們相信，憑藉該等跨業務單元的專業技術應用團隊，我們定必能向客戶提供更多最新技術的科技解決方案。

服務業務機會

我們對服務業務的發展熱情在所有主要業務部門及產品線中佔主要地位，乃因其與設備及工程系統業務相比，服務業務顯然不需大量營運資金以實現業務績效。服務業務依賴於固定人力資本及精簡流程，尤為重要的是從長期客戶忠誠度及滿意度中獲得的品牌認知度。就此相信奧星具備所有該等要素。

本集團服務業務的服務範圍逐步擴大，以增強競爭差異化。競爭對手難以複製服務業務，使服務業務為本集團提供合理的利潤率貢獻。本集團約於兩年前為服務業務專門成立了一個增長推動小組，藉採取更積極的方法及行動計劃增加服務業務的收入。隨著本集團服務業務的佔比提升，其對毛利率的貢獻將更加顯著。

全球拓展

在全球拓展方面，我們於過去幾年已招募歐洲和東南亞團隊直接處理相關銷售機會和意向問詢，根據執行策略逐步建立起團隊。我們相信本集團的全球銷售團隊在銷售訂單額中所佔的比重將逐漸提高。顯然，銷售標準化設備產品比銷售服務和客製化產品及系統容易得多。系統的整合度越高，與客戶就技術和商業建議以及專案執行進行溝通的難度就越大。於過去10年中，本集團逐漸在產品組合中開發出更標準化的核心設備，這在中國以外的一些地區比銷售系統更為方便。本集團的全球項目執行團隊透過團隊能力建設，在中東、北非和東南亞地區獲得了極高的客戶滿意度和客戶忠誠度，證明了其在專業項目管理方面的能力。

複雜藥物

美國食品藥物管理局將複雜藥物定義為以下類別：

1. 含有複雜活性成分的產品(如勝肽、高分子化合物、原料藥的複雜混合物)；配方複雜的產品(如脂質體、膠體)；給藥途徑複雜的產品(如局部作用藥物、複雜的眼科產品和配製成懸浮劑、乳劑或凝膠的耳科劑型)；或劑型複雜的產品(如植入劑、透皮劑、計量吸入劑、緩釋注射劑)。
2. 藥物器械組合產品(如自動注射器、吸入器)。
3. 其他產品，當中其審批途徑或可能替代方法具有的複雜性或不確定性將受益於早期的科學參與。

雖然複雜產品越來越受歡迎，目前有數百種先進的給藥平台正在開發中，但目前只有少數技術具有實用性。此領域的產品技術包括納米顆粒、藥物洗脫系統／器械、脂質體、聚合物微粒等。複雜的工藝挑戰包括無菌生產、加入高活性化合物、研磨／顆粒工程、噴霧乾燥、擠壓和微流體化等。

2022年，本集團收購了Nozzle 40%的股份，該公司生產上述工藝的部分核心設備，即微米和納米顆粒均質化，包括噴射研磨和微流控設備。目前，大多數客戶仍處於實驗室和先導性規模設備及設施的研究階段，但預計在這些客戶成功獲得新藥批准並轉向更大生產規模的商業階段後，收入將大幅增加。利用Nozzle範圍內的核心設備提供完整的交鑰匙解決方案，是本集團重要的補充產品策略。

先進治療醫療產品

由於歐盟 GMP 新法規和細胞及基因治療工藝要求的發佈和實施，整個生產工藝的無菌保證成為設備及系統工程嚴格關鍵的考慮因素。我們相信，我們英國的附屬公司 AUSTAR UK、我們法國的合營公司 CAPE Europe 與本集團在中國的無菌轉移及分離技術製造工廠密切合作，共同邁向在全球提供最具競爭力的無菌保護及保證方案的戰略目標，將能為本集團貢獻可觀的收入及利潤增長。

新療法的研究及商業化是奧星等一眾生命科學服務提供商的主要業務增長驅動力之一。細胞及基因治療技術及工藝相信仍處於早期發展階段，尚有巨大空間讓負有創新及創意的服務提供商為此領域開設新業務以及新產品及服務。對此領域的樂觀態度帶動了對生命科學研發及生產計劃的投資熱情及資源投入，此現象在亞洲顯而易見。由戰略及工程諮詢到設備及耗材供應，本集團對此領域涉足不繼深入。積極參與將有助我們獲取更多知識及經驗，以創造及創新此潛力領域的產品及服務。

隨著細胞及基因治療行業的快速發展，CAR-T 藥物的批准代表先進治療醫療產品 (ATMP) 已進入快速發展階段。本集團積極協助客戶建立合規、精益及靈活的細胞治療設備，提供從概念設計、潔淨工程到核心細胞治療工藝設備的工程及工藝解決方案，以及構建可追溯的細胞治療自動化及信息化解決方案。於 2023 年，ATMP 行業的更多細胞相關設備及系統推出，包括本集團以其自主知識產權所開發及生產的產品。通過公司層面的創新和研究中心以及業務部門的研發團隊開發強大的產品及服務，可進一步支持本集團的業務增長。

經營業績

收入

本集團提供以下三個業務分部組別的服務及產品，即(1)集成工藝及包裝系統，其主要類型包括液體工藝系統以及粉體固體系統；(2)諮詢、數字化和建設，其主要類型包括設計諮詢、合規服務系統以及潔淨室／自動化控制系統；(3)生命科技設備與耗材，專注生命科技耗材、先進治療及先進生物工藝技術。

於回顧期內，本集團的總收入約人民幣700.9百萬元，較截至2023年6月30日止六個月減少約23.8%，主要由於集成工藝及包裝系統業務分部以及諮詢、數字化和建設業務分部的收入減少，部分被生命科技設備與耗材業務分部的收入增加所抵銷。

下表載列本集團截至2024年及2023年6月30日止各六個月按業務分部劃分來自持續經營業務的收入明細：

按業務分部劃分的收入	截至6月30日止六個月				變動 %
	2024年 人民幣千元 (未經審核)	%	2023年 人民幣千元 (未經審核及 經重列)	%	
集成工藝及包裝系統	309,273	44.1%	456,559	49.7%	-32.3%
諮詢、數字化和建設	216,586	30.9%	301,693	32.8%	-28.2%
生命科技設備與耗材	175,060	25.0%	161,205	17.5%	8.6%
總計	<u>700,919</u>	<u>100%</u>	<u>919,457</u>	<u>100.0%</u>	<u>-23.8%</u>

集成工藝及包裝系統

本集團集成工藝及包裝系統業務分部的收入由截至2023年6月30日止六個月約人民幣456.6百萬元，減少約人民幣147.3百萬元或32.3%至回顧期內約人民幣309.3百萬元。減少主要由於期初未完工合同減少。

諮詢、數字化和建設

本集團諮詢、數字化和建設業務分部的收入由截至2023年6月30日止六個月約人民幣301.7百萬元，減少約人民幣85.1百萬元或28.2%至回顧期內約人民幣216.6百萬元。減少主要由於期初未完工合同減少所致。

生命科技設備與耗材

本集團生命科技設備與耗材業務分部的收入由截至2023年6月30日止六個月約人民幣161.2百萬元，增加約人民幣13.9百萬元或8.6%至回顧期內約人民幣175.1百萬元。增加主要由於回顧期內訂單額增加所致。

下表載列本集團於截至2024年及2023年6月30日止六個月按地域劃分來自持續經營業務的收入明細：

	截至6月30日止六個月				變動 %
	2024年		2023年		
按地域劃分的收入	人民幣千元 (未經審核)	%	人民幣千元 (未經審核及 經重列)	%	
中國大陸	652,139	93.0%	881,900	95.9%	-26.1%
其他地區	48,780	7.0%	37,557	4.1%	29.9%
總計	<u>700,919</u>	<u>100.0%</u>	<u>919,457</u>	<u>100%</u>	<u>-23.8%</u>

於回顧期內，本集團收入主要來自中國大陸客戶，佔收入總額的約93.0%（2023年：約95.9%）。

附註：

1. 按業務分部劃分的毛利率指回顧期內各業務分部的毛利除以收入。
2. 總毛利率指回顧期內毛利除以總收入。

集成工藝及包裝系統

於回顧期內，集成工藝及包裝系統業務分部的毛利由截至2023年6月30日止六個月約人民幣60.9百萬元，減少約人民幣18.6百萬元或30.6%至約人民幣42.3百萬元。於回顧期內，集成工藝及包裝系統業務分部的毛利率由截至2023年6月30日止六個月約13.3%，增加至約13.7%。毛利率上升主要由於採購節約項目的實施效率提高並為交鑰匙項目而設的項目團隊經驗累積所致。

諮詢、數字化和建設

於回顧期內，諮詢、數字化和建設業務分部的毛利由截至2023年6月30日止六個月約人民幣70.2百萬元，減少約人民幣32.9百萬元或46.8%至約人民幣37.4百萬元。於回顧期內，諮詢、數字化和建設業務分部的毛利率由截至2023年6月30日止六個月約23.3%，減少至約17.2%。毛利減少主要由於收入減少所致。毛利率下降主要由於競爭加劇及客戶降本策略的影響。本集團將繼續致力於透過技術升級、改善項目執行控制以及技術技能提升提高項目執行效率，以提高毛利率。就諮詢服務而言，本集團正透過高端顧問於現場訪問的方式，推動高端合規諮詢業務拓展，以滿足不同客戶群體的需求，從而獲取更多市場份額。

生命科技設備與耗材

於回顧期內，生命科技設備與耗材業務分部的毛利由截至2023年6月30日止六個月約人民幣55.8百萬元，增加約人民幣10.0百萬元或17.9%至約人民幣55.8百萬元。毛利增加主要由於收入增加所致。於回顧期內，生命科技設備與耗材業務分部的毛利率由截至2023年6月30日止六個月約34.6%，增加至約37.6%。毛利率上升主要由於變更產品組合以提高效率及毛利率。

本集團將透過更積極的營銷活動加強推廣，以提高新產品市場份額，滿足客戶製藥生產在地化的需求。同時，該業務分部的精益生產及經改善的自主研發產品開發以及供應鏈管理預期將對提高毛利率發揮重要作用。

銷售及市場推廣開支

銷售及市場推廣開支由截至2023年6月30日止六個月約人民幣92.2百萬元，減少約人民幣28.3百萬元或30.6%至回顧期內約人民幣63.9百萬元，主要由於員工成本合共減少約人民幣26.3百萬元及差旅費合共減少人民幣1.2百萬元。

行政開支

行政開支由截至2023年6月30日止六個月約人民幣80.2百萬元，減少約人民幣28.9百萬元或36.1%至回顧期內約人民幣51.2百萬元，主要由於員工成本合共減少約人民幣26.1百萬元，及其他行政費用減少約人民幣2.8百萬元所致。

研發開支

本集團研發開支由截至2023年6月30日止六個月約人民幣27.5百萬元，減少約人民幣4.0百萬元或14.6%至回顧期內約人民幣23.5百萬元，主要由於研發相關員工成本合共減少人民幣4.6百萬元，被原材料總計增加人民幣0.5百萬元所抵銷。

其他收入

其他收入由截至2023年6月30日止六個月約人民幣4.2百萬元，增加約人民幣4.6百萬元或109.2%至回顧期內約人民幣8.8百萬元，主要由於回顧期內中國地方政府機關授予的補貼增加所致。

其他(損失)／收益 – 淨額

本集團於回顧期內錄得其他損失淨額約人民幣0.6百萬元，而截至2023年6月30日止六個月則錄得其他收益淨額約人民幣8.7百萬元，主要由於回顧期內本集團獲得匯兌損失人民幣2.5百萬元，而截至2023年6月30日止六個月則是匯兌收益人民幣7.4百萬元。

財務成本 – 淨額

財務成本淨額由截至2023年6月30日止六個月約人民幣4.9百萬元增加約人民幣2.8百萬元或57.8%至回顧期內約人民幣7.7百萬元，該增加主要由於銀行借款的利息開支增加約人民幣2.4百萬元。

應佔使用權益法核算的投資之淨(損失)／利潤

本集團應佔使用權益法核算的投資之淨利潤由截至2023年6月30日止六個月約人民幣4.0百萬元，減少約人民幣4.3百萬元至回顧期內應佔淨損失約人民幣0.3百萬元，乃由於本集團投資合營公司諾澤流體科技(上海)有限公司、ROTA Verpackungstechnik GmbH & Co. KG (「ROTA KG」)及恩泰瑞奧星製藥設備有限公司的所得利潤減少約人民幣2.3百萬元、約人民幣1.8百萬元及約人民幣0.3百萬元。

除所得稅前溢利／(損失)

本集團於回顧期內錄得除所得稅前溢利約人民幣9.2百萬元，而截至2023年6月30日止六個月則錄得除所得稅前損失約人民幣6.4百萬元，乃由於本節上述各項原因所致。

所得稅開支

所得稅開支由截至2023年6月30日止六個月約人民幣1.9百萬元，增加約人民幣3.1百萬元至回顧期內約人民幣5.0百萬元，主要是由於回顧期內本集團除所得稅前溢利上升所致。

來自持續經營業務的期內溢利／(損失)

於回顧期內，本集團錄得來自持續經營業務的溢利約人民幣4.2百萬元，而截至2023年6月30日止六個月來自持續經營業務的損失約為人民幣8.3百萬元，乃由於本節上述各項原因所致。

流動資金及財務資源

下表概述本集團的未經審核中期簡明合併現金流量表：

	截至6月30日止六個月	
	2024年 人民幣千元 (未經審核)	2023年 人民幣千元 (未經審核)
經營活動所得／(所用)現金淨額	19,539	(64,830)
投資活動所得／(所用)現金淨額	12,350	(25,366)
融資活動(所用)／所得現金淨額	(56,007)	82,370
現金及現金等價物減少淨額	<u>(24,118)</u>	<u>(7,826)</u>

於回顧期內，本集團的經營活動所得現金淨額約為人民幣19.5百萬元，主要由於：

- i. 回顧期內來自持續經營業務的除所得稅前溢利約人民幣9.2百萬元，加物業、廠房及設備折舊以及使用權資產約人民幣21.7百萬元、利息開支約人民幣9.3百萬元、無形資產攤銷約人民幣3.6百萬元，部分被利息收入約人民幣1.5百萬元所抵銷；
- ii. 合同負債增加約人民幣64.0百萬元，部分被合同資產增加約人民幣2.6百萬元、貿易及其他應收款項增加約人民幣21.9百萬元及貿易及其他應付款項減少約人民幣41.2百萬元所抵銷。

於回顧期內，本集團的投資活動所得現金淨額約為人民幣12.4百萬元，主要由於出售土地使用權的所得款項人民幣12.4百萬元、三個月以上的定期存款贖回約人民幣10.0百萬元及自合營公司收取的股息人民幣1.2百萬元，部分被物業、廠房及設備付款約人民幣5.6百萬元及無形資產付款約人民幣5.8百萬元所抵銷。

於回顧期內，本集團的融資活動所用現金淨額約為人民幣56.0百萬元，主要由於償還借款約人民幣185.8百萬元及已付銀行借款利息人民幣7.8百萬元，部分被銀行借款所得款項約人民幣141.4百萬元所抵銷。

流動資產淨額

本集團的流動資產淨額由2023年12月31日的約人民幣396.1百萬元，減少約人民幣20.3百萬元至於2024年6月30日約人民幣375.9百萬元。

於2024年6月30日，本集團的流動資產總額約為人民幣1,563.5百萬元，較於2023年12月31日的約人民幣1,573.8百萬元減少約人民幣10.3百萬元。該減少主要由於下列因素：

- i. 預付款項及其他應收款項約人民幣9.6百萬元、現金約人民幣23.8百萬元、初始期限超過三個月的定期存款約人民幣10.0百萬元、持有待售的非流動資產約人民幣8.6百萬元。
- ii. 被合同資產增加約人民幣7.4百萬元、貿易應收款項及應收票據增加約人民幣16.9百萬元及存貨增加約人民幣8.2百萬元、已抵押銀行存款約人民幣9.2百萬元所抵銷。

本集團之流動負債總額約為人民幣1,187.6百萬元，較於2023年12月31日的約人民幣1,177.7百萬元增加約人民幣9.9百萬元。該增加主要是由於：

- i. 合同負債增加約人民幣64.0百萬元、長期借款的即期部分增加約人民幣20.5百萬元，以及租賃負債增加約人民幣4.9百萬元；及
- ii. 被貿易及其他應付款項減少人民幣52.1百萬元，短期借款減少約人民幣29.6百萬元所抵銷。

借款及資產負債比率

於2024年6月30日，短期計息銀行借款總額為人民幣225.7百萬元，按年利率介乎2.00%至4.00% (2023年12月31日：年利率2.40%至4.00%) 計息。長期銀行借款及長期借款的即期部分分別為人民幣75.5百萬元及人民幣85.0百萬元，按年利率介乎3.30%至4.35% (2023年12月31日：年利率3.50%至4.35%) 計息。

本集團的資產負債比率由於2023年12月31日之約39.2%減少至於2024年6月30日約37.0%。該比率乃按各債務的債務總額除以截至各個日期之總資本權益然後乘以100%計算。

抵押資產

於2024年6月30日，除已抵押銀行存款約人民幣45.5百萬元外，本集團賬面總值分別為約人民幣227.7百萬元及約人民幣65.5百萬元(2023年12月31日：樓宇、使用權資產及分類為持有待售的資產賬面總值分別為約人民幣229.9百萬元、約人民幣61.8百萬元及約人民幣8.6百萬元)的樓宇及使用權資產已抵押作為本集團若干銀行借款的抵押品。

或然負債

於2024年6月30日，本集團就ROTA KG動用的兩份金額合共為887,000歐元(約為人民幣6,796,000元)的不可撤銷信用證向銀行提供擔保。其載有本集團就該等擔保面臨的最大風險。

中期股息

董事並不宣派截至2024年6月30日止六個月的任何中期股息(2023年：無)。

資本架構

於2024年6月30日，本集團擁有股東權益約人民幣780.6百萬元(2023年12月31日：約人民幣775.5百萬元)。本公司法定股本為100,000,000港元，分為10,000,000,000股每股面值0.01港元的股份，以及已發行股本為5,125,820港元，分為512,582,000股股份。

人力資源

於2024年6月30日，本集團擁有1,492名全職僱員，其中包括研發、銷售及市場推廣、行政、項目管理以及執行及製造，較2023年12月31日的1,610名僱員減少約7.3%。於回顧期內，僱員成本(包括董事薪酬)約為人民幣172.9百萬元，較截至2023年6月30日止六個月的約人民幣246.6百萬元減少約29.9%。

本集團僱員成本減少，主要是由於回顧期內員工人數下降所致。

本集團參考市場慣例及個別僱員的表現，定期檢查其薪酬政策及僱員福利。僱員及董事的薪酬經參考彼等的責任、專業資格、行業經驗及表現釐定。董事的薪酬政策由董事會薪酬委員會決定。

本集團已遵照中國規則及法規以及當地政府的現有政策規定建立多種福利計劃，包括為本集團僱員提供基本醫療保險、失業保險及其他相關保險。本集團亦為其香港、台灣、印度、印尼、德國、英國及馬來西亞的僱員作法定供款。

本集團在員工培訓方面制定了相關制度，如：《培訓與發展控制程序》和《培訓實施管理控制程序》，在制度中對於培訓的實施和職責流程進行了詳細規定。另外，在《員工手冊》中，本集團將公司培訓分為：入職培訓、外派培訓、管理培訓、專業技能培訓和企業文化培訓等。

資本承諾

於2024年6月30日，已訂約但尚未產生的物業、廠房及設備及無形資產資本開支約人民幣2.4百萬元(2023年12月31日：約人民幣2.1百萬元)。

重大投資事項、重大收購事項及出售附屬公司、聯營公司及合營公司事項

本集團於回顧期內並無重大投資事項、重大收購或出售附屬公司、聯營公司及合營公司事項。

外匯風險

本集團主要在中國營運，面臨來自多種貨幣風險（主要涉及歐元、英鎊、美元及港元）的外匯風險。外匯風險產生自本集團功能貨幣不同的附屬公司之間的內部借款期末結餘、本集團的附屬公司及辦事處持有的外幣，以及銷售本集團的產品及服務予海外客戶（彼等以外幣結算付款）。董事認為本集團的外匯匯率風險並不重大，因此並無使用任何金融工具（如遠期外匯合同）對沖風險。

報告期後發生事項

於2024年6月30日及截至本公告日期，本集團概無進行任何重大後續事項。

購買、出售或贖回上市證券

於回顧期內，本公司或其任何附屬公司概無購買、贖回或出售本公司的任何上市證券。

企業管治常規

本公司認同良好企業管治的重要性對提升本公司之管理水平及維護本公司股東（「股東」）整體利益極其重要。本公司已採納及致力執行企業管治守則，包括香港聯合交易所有限公司證券上市規則（「上市規則」）附錄C1第二部份所載企業管治守則（「企業管治守則」）之守則條文。

除下文所述偏離企業管治守則第C.2.1條守則條文外，董事會認為，本公司於回顧期內已遵守載於企業管治守則的守則條文（以適用及允許者為限），董事將竭盡全力使本公司遵守該守則，並根據上市規則對該守則的偏差行為作出披露。

企業管治守則第C.2.1條守則條文規定，主席與行政總裁之間的職責應有區分，且不應由同一人士兼任。何國強先生擔當董事會主席及本公司行政總裁的角色。董事會相信由同一人士兼任主席及行政總裁兩個職位有益於確保貫徹對本集團的領導，並可使本集團的整體策略規劃更具效益及效率。董事會認為目前安排的權力與權限的平衡不會受到損害，且該架構將可使本公司迅速及有效地作出及實行決策。此外，董事會認為，平衡組成的董事會執行董事與非執行董事（包括獨立非執行董事）及監督本公司事務不同範疇的董事會各委員會（主要包括獨立非執行董事）將提供充足保障措施，以確保權力與權限的平衡。

董事遵守標準守則

本公司已採納載於上市規則附錄C3的上市發行人董事進行證券交易的標準守則（「標準守則」），作為董事進行證券交易之行為守則。董事獲定期提醒其於標準守則項下的義務。經具體查詢，全體董事已確認，彼等於回顧期內已遵守載於標準守則的規定標準。

審核委員會

董事會於2014年10月21日成立審核委員會（「審核委員會」），並已遵照上市規則第3.21至3.23條及企業管治守則訂定書面職權範圍。審核委員會現時包含兩名獨立非執行董事，即張立基先生及趙凱珊女士，以及一名非執行董事，即季玲玲女士。張立基先生為審核委員會主席。彼等均並非本公司前任或現任核數師之成員。審核委員會的職權範圍公佈載於本公司網站及聯交所網站。

審核委員會的主要職責為審閱本公司半年及全年業績以及監督本集團財務報告程序及內部監控及風險管理系統，並透過確保管理層定期檢查相關企業管治措施及其實施，從而制定或檢查有關反貪腐合規政策。

審核委員會已審閱本集團於回顧期內的未經審核簡明合併中期財務資料。

簡明綜合財務報表已由本公司獨立核數師大華馬施雲會計師事務所有限公司根據國際審計及鑒證準則理事會頒佈的國際審閱準則第2410號「由實體的獨立核數師執行中期財務資料審閱」審閱。

刊發中期業績及中期報告

本中期業績公告將刊登於聯交所網站(www.hkexnews.hk)以及本公司網站(www.austar.com.hk)。本公司於回顧期內的中期報告(當中載有上市規則規定之全部資料)將於適當時候寄發予股東(如要求)，並於聯交所及本公司各自的網站上刊登。

致謝

本公司藉此機會感謝全體股東和各利益相關者一直以來給予之支持。同時，本公司對全體員工為本集團作出的努力與承擔深表謝意。

代表董事會
奧星生命科技有限公司
主席兼行政總裁
何國強

香港，2024年8月27日

於本公告日期，董事會包括四名執行董事何國強先生、何建紅先生、陳躍武先生及周寧女士，一名非執行董事季玲玲女士，以及三名獨立非執行董事張立基先生、趙凱珊女士及梁愷健先生。